שכונת ויואל משה

קופקע

דיין לאקאלער צירקל

letters@svmkipka.com • 845.682.1282





אויסשליסליך

אמר רבי עקיבא הערש

"קופקע" אין אן ערב יו"ט'דיגער שמועס מיט'ן בונה השכונה **הרבני הנגיד ר' עקיבא הערש קליין הי"ו** אין א שמועס וואו ער **ענטפערט אויף פראגעס וואס די איינוואוינערס פרעגן**

יו"ט פראיעקט

האנדל וואנדל אין שכונה



א שמועס מיט ר' יוסף פנחס פאללאק פון Car Safe

א שמועס מיט ר' משה דרעזנער פון Mr. Shoe

שמועס מיט ר' מעכיל דיימאנד פון "דיימאנד טעלעקאם"



STAY TUNED FOR OUR
GRAND OPENING DATE.

ALL IN ONE

EVEN SMALL APPLIANCES JUST BECAME MAJOR

THE BIGGER AND
BETTER ALL IN ONE IS
COMING SOON!



NEW HUGE LOCATION
COMING SOON TO THE ICON MALL

שכן צו שכן

ביטע אריינלייגן מיינע ווערטער ביי "שכן צו שכן" גאר א וויכטיגע בקשה פאר די עלטערן:

אין וואוין אויף 8 אוסטראה אין די בעק פון די בילדינג דרייען זיך ברוך השם אסאך קינדער, און עס ליגן דארט אפט פארשידענע זאכן וואס באלאנגען צו די איינוואוינער, ווי בייקס, קערידזשעס, שפילצייג, פולס און אנדערע חפצים.

מ'בעט זייער די עלטערן צו רעדן צו די קינדער און זיי קלאר מאכן, אז א זאך וואס ליגט נעבן יענעמ'ס הויז איז נישט הפקר. מען עמט עס נישט, מען שלעפט עס נישט אוועק, און מען באהאלט עס נישט. אויסער דעם וואס זאכן קענען פארלוירן גיין, קען מען יענעם אנמאכן א גרויסן געלט-שאדן.

די בקשה קומט נאכדעם וואס פארגאנגענעם שבת איז געליגן אין בעק פון 8 אוסטראה א כמעט נייער סווימינג פול, וואס איז ארויסגעלייגט געווארן צו טרוקענען. אינמיטן שבת איז עס פארשוואונדן געווארן.

שפעטער האט זיך ארויסגעשטעלט אז א גרופע יונגלעך האבן עס אוועקגעשלעפט און באהאלטן אונטער א פארטש. וועו מען האט עס ענדליך געטראפן, איז דער פול שוין געווען פול מיט לעכער, לכאורה נאכן געשלעפט ווערן איבער די שטיינער, און איז מער נישט נוצבאר.

דער שאדן איז בערך 300$, און נאך ערגער - דער פול איז בכלל געווען געבארגט פון א צווייטן, ממילא דארף דער שכן יעצט באצאלן פאר א זאך וואס איז געשעדיגט געווארן דורך אנדערע.

לויט ווי עס זעט אויס זענען דערביי געווען יונגלעך פון 6 אדער 8 אוסטראה. וועו עס ווייסט אז זיין קינד איז געווען צווישן די קינדער וואס האבן געגומען אדער געשלעפט דעם פול, וועט געבעטן צו נעמען אחריות און זיך פארבינדן, כדי צו קענען מסדר זיין דעם שאדן.

און בעיקר: לאמיר אלע רעדן צו די קינדער אז





Guess who's coming for Sukkos. *And every other day, too.*

We're here year-round with fast, free delivery and exceptional service so you always get what you need, when you need it.

שמואל יוסף זאלדאן

Blooming Grove PHARMACY

Call/Text / WA 845.775.4175
Fax: 845.775.4185
1200 Rt 208 Monroe, NY 10950

Sun - Thurs 9 AM - 9 PM
Friday 9 AM - zman
Motzei Shabbos zman - 11:30 PM

FAST, FREE DELIVERY EVERY DAY UNTIL CLOSING

PICKUP WITHOUT THE WAIT. COME ON IN AND WE'LL HAVE YOUR PRESCRIPTION READY FOR PICKUP.

WE'RE OPEN EVERY DAY CHOL HAMOED FROM 9 AM - 9 PM



שכן צו שכן

יענעמס זאך בלייבט יענעמס זאך – אפילו וועו
עס ליגט אינדרויסן אין בעק פונעם בילדינג. זיך צו
פארבינדן: 329-245-4041
יישר כח.

***

א גרויסן יישר כח פארן בריוו שרייבערן איבער די
גאר שנעלע סערוויס פון "בלומינגראוו פארמאסי".
איך האב עס יעצט אליין מיטגעהאלטן, וועו נאך
זייענדיג אויפן וועג אהיים פונעם דאקטאר, האבן זיי
שוין אונטער א שעה דעליווערט די פרעסקריפשן צו
מיר אהיים.

איך האב באמת נישט געוואוסט אז עס איז בכלל
דא אזא זאך ווי שנעלע דעליווערי ביי א פארמאסי.
איך גלייב אז ווי מער מענטשן וועלן וויסן דערפון אוו
עס נוצן, וועט מען זען ווי וויכטיג אזא סערוויס איז
פאר אונזער געגנט.

אויך יום טוב האב איך געזען ווי זיי דעליווערן
פרעסקריפשנס, וואס דאס איז א געוואלדיגע זאך
פאר זיך. נישט אזוי לאנג צוריק איז געווען גאר
גרויסע שווערigקייטן צו באקומען א פרעסקריפשן
יום טוב, אוו היינט קען מען ב"ה האבן אזא סערוויס
ממש דא אין געגנט.

דעריבער וויל איך זיי אויסדרוקן א גרויסן
דאנק פאר די גוטע אוו שנעלע סערוויס, אוו סיי
רעקאמאנדירן פארן עולם, אז מענטשן זאלן וויסן
אז אויך ביי א פארמאסי קען מען באקומען גוטע
קאסטומער סערוויס, שנעל אוו באקוועם. א גרויסן
יישר כח!

***

איך וויל זייער שטארק בעטן די עלטערן דא אין
געגנט איבער א זאך וואס איז ליידער געווען ראש
השנה ווען איך האב געדארפט רופן הצלה.
ווען הצלה קומט צו א הויז, בפרט ווען עס קומט

אייער חלום פון א שיינע קאך, גרינגערהייט!

האט אייער קאך נאכנישט קיין בעקספלעש?
ווילט איר דאבלען די שיינקייט פון אייער קאך?
ווילט איר מאכן אייער ארבעט אין קאך א געשמאק?
ווילט איר אפהיטן אייער וואנט פון שימלען?

מיר מאכן עס גרינג פאר אייך!

מיר ברענגען סעמפלס צו אייך אהיים, צו וועלכן גרינגערהייט לויט אייער געשמאק.
מיר מאכן א שיינע פונקטליכע ארבעט, עס נעמט בלויז איין טאג.
איר באקומט אן אימזיסטע נאכטמאל, איר זאלט נישט דארפן קאכן יענע טאג.

אייער פרייַנט
תושב השכונה

נייע קאונטערס
מיר מאכן גרעניט קאונטערס אויף די SKY TILE STANDARD.
פראקטיש און שיין

NEW SERVICE: WE BRING THE TILES. YOU CHOOSE. INSTALLED TO PERFECTION.

TILE SELECTION MADE EASY.

BACKSPLASH for Just $1,975 TILES INCLUDED

FREE PIZZA ON THE DAY OF INSTALLATION

קופּון

SKYTILE
SALES & INSTALLATIONS
Don't overthink it — Call now

באנייט אייער חלום קאך
דעם קומענדיגן שבת
באשטעלט שוין

845 200 2600
skytileny@gmail.com



שכן צו שכן

מיט לייטס און סיירינס, איז נאטירליך אז קינדער ווערן נייגעריג. איינער לויפט קוקן, נאכדעם רופט ער נאך א חבר, און ביז אפאר מינוט שטייט שוין א גאנצע גרופע קינדער און וויל וויסן וואס עס גייט פאר.

אבער מען דארף געדענקען אז פאר די משפחה אינעווייניג איז דאס זייער נישט קיין איינגענעמער זאך צו קוקן. זיי גייען יעצט דורך גאר א שווערע מינוט, און עס קען זיין זייער אומבאקווועם און פארשעמענד וועו מען קומט ארויס פון הויז און א גאנצע עולם קינדער שטייט דארט און קוקט.

ראש השנה איז געווען ביי מיר אזא פאל, עס איז געווען ממש גרויסע בושות. דערפאר וויל איך זייער שטארק בעטן יעדע טאטע און מאמע: ביטע זאגט קלאר פאר די קינדער אז וועו הצלה קומט צו א הויז, גייט מען נישט אהין קוקן.

נישט שטיין ביים אמבולאנס, נישט נאכלויפן די מעמבערס, נישט שטיין קעגן דעם הויז און זיכער נישט רופן נאך קינדער אז "הצלה איז דא, קום קוקן!"

קינדער מיינען נישט שלעכט. זיי זענען פשוט נייגעריג. דערפאר דארפן מיר עלטערן זיי דאס אויסלערנען. א קינד דארף וויסן אז וועו ער זעט הצלה ביי יענעמס הויז, איז דאס נישט קיין צייט צו ווערן נייגעריג. מ'גייט ווייטער און לאזט יענעם האבן זיין פריוואטקייט.

אפשר דארף מען דאס אפילו זאגן זייער פשוט פאר די קינדער: וואס וואלסטו געוואלט וועו הצלה קומט ח"ו צו אונזער הויז? וואלסטו געוואלט אז אלע קינדער פון די גאס זאלן שטיין און קוקן?

מיר האבן ב"ה א שיינע היימישע געגנט, וואו איינער שפירט מיט א צווייטן. לאמיר אויך אין אזא מינוט ווייזן אונזער איידלקייט.

א גרויסן יישר כח.

***

לכבוד די חשוב'ע אויסגאבע קופקע
אין די הייליגע טעג וויל איך מעורר זיין אויף א



קארסעיף: 24 שטונדן ארום די זייגער
845.512.5555
carsafe



שכן צו שכן

קליינע נקודה, וואס איז אפשר קליין אין אונזערע אויגן, אבער גאר גרויס אין איר חשיבות.

מיר אלע האבן געלערנט און ווייסן אז ווען מען ענטפערט אמן, און בפרט אמן יהא שמיה רבה, דארף דאס נישט זיין עפעס וואס מען מורמלט שטיל אונטער די נאז. עס שטייט אין שולחן ערוך אז מ'זאל ענטפערן מיט א קול, און חז"ל זאגן דאך אז "כל העונה אמן יהא שמיה רבא בכל כחו" האט גאר א גרויסע כח. עס זענען באקאנט פילע מאמרי חז"ל איבער דער געוואלדיגער חשיבות פון ענטפערן אמן און אמן יהא שמיה רבא.

קומט מען אבער אריין אין שול, שטייען צוואנציג אידן ביים מנין, איינער זאגט קדיש, אבער ווען עס קומט צום "אמן", הערט מען קוים עפעס...

לאמיר זיך פארשטעלן ווי עס וואלט געדארפט קלינגען ווען צוואנציג אידן ענטפערן אינאיינעם א געהעריגן אמן! דערנאך א וואַרעמען, הויכן אמן יהא שמיה רבה מברך! דאס דארף דאך אויפטרייסלען דעם גאנצן בית המדרש!

מ'רעדט נישט דא פון א נייע חומרא אדער א פרישע הנהגה. דאס איז עפעס וואס מיר אלע קענען, מיר אלע האבן געלערנט, און עס קאסט נישט קיין גלעלט און נעמט נישט קיין עקסטערע צייט. בלויז עפענען דאס מויל און ענטפערן ווי עס דארף צו זיין.

יעצט אין די הייליגע טעג, ווען יעדער זוכט נאך א זכות, נאך א גוטע קבלה, אפשר איז דאס גאר א גוטער פלאץ אנצוהייבן: ווען מ'הערט א ברכה – אמן! ווען מ'הערט קדיש – זאל מען טאקע הערן אז עס שטייט דא א מנין אידן!

און ווען יעדער וועט זיך אביסל צוגעוואוינען דערצו, וועט מען נישט דארפן פרעגן וויפיל מענטשן זענען געווען ביים מנין... מען וועט עס הערן פון דעם אמן יהא שמיה רבה אליין.



אויסשליסליך

אמר רבי עקיבא הערש

"קופקע" אין אן ערב יו"ט דיגער
שמועס מיט'ן בונה השכונה **הרבני הנגיד**
ר' עקיבא הערש קליין הי"ו אין א
שמועס וואו ער **ענטפערט אויף פראגעס**
וואס די איינוואוינערס פרעגן

טיף אינמיטן דעם שמועס האט זיך ארויסגעכאפט א סטעיטמענט פון מויל: "עקיבא הערש, זאג מיר דעם אמת: באקומסטו אויך קאמפלימענטן אדער נאר קאמפלעינס?..." עס איז דאך פארשטענדליך אז ביי אזא ריזיגן פראיעקט פון כמעט צוויי טויזנט דירות, זענען שטענדיג דא זאכן וואס מען פארלאנגט און דארף ווערן פאראכטן. אבער קומען אויך דאנק ווערטער צו אייער ריכטונג?...

פאר'ן גיבן די ענטפער, לאמיר אייך קודם אריינברענגן - טאקע אייך די איינוואוינערס פון "שכונת ויואל משה" - אינעם שמועס, וואס וועט אייך זיכער אינטערעסירן. "שכונת ויואל משה" איז שוין היינט נישט די זעלבע שכונה וואס זי איז געווען מיט בלויז עטליכע יאר צוריק; עס הערשט דא א כסדר'דיגער גייסט פון פרישקייט און התחדשות. נייע בנינים קומען צו יעדע שטיק צייט, נאך משפחות ציען זיך אריין, די גאסן ווערן פולער. בתי מדרשים האבן זיך געעפנט און פארברייטערט, און אויפ'ן האריזאנט זעט מען שוין די ריזיגע סטרוקטור פונעם נייעם שאפינג מאלל, וואס הייבט אן אויסצוקוקן ווי עפעס גרויס קומט טאקע.

זייענדיג דא דער שופר פאר שכונת ויואל משה, האבן מיר זיך פארבינדן מיט ר' עקיבא הערש. לאמיר אים פרעגן אפאר פראגעס וואס די איינוואוינערס זענען אינטערסירט צו הערן די ענטפערס. אינעם שמועס האבן אויך מיטגעהאלטן מיטגלידער פון זיין סטעף, וואס זענען טאג-טעגליך פארמישט אין די פלענער און אין דער אנטוויקלונג פון דער שכונה.

עקיבא הערש אליין האט שוין ביים אנהייב קלאר געמאכט אז "אינטערוויוס" זענען נישט פונקט זיין באליבסטע זאך. "איך האב נישט אזוי ליב ווען מען אינטערוויוט מיר," זאגט ער,



"אבער אז אונזערע קאסטומערס פרעגן פראגעס, דארפן מיר ענטפערן."

מיט זיין גוטמוטיגקייט ווארפט ער אריין א קאמפלימענט, אז דאס אליין וואס אונזער שכונה האט אן אייגענע אויסגאבע מיט אזא געשמאק יעדע וואך, זאגט שוין זייער אסאך איבער דעם געשמאקן כאראקטער פון דער שכונה וואס מיר האבן דא.

לאמיר אנהייבן מיט דעם נושא וואס דער עולם רעדט לכאורה דאס מערסטע דערוועגן: בתי מדרשים. אן אידיש לעבן איז דאך געקניפט און געבינדן מיט א בית המדרש. קע"ה די שכונה וואקסט שנעל, און בפרט שבת הערט מען אז אין די בתי מדרשים איז זייער ענג. וואס איז דער פלאן?

עקיבא הערש: דאס איז טאקע גוט אז דאס איז די ערשטע שאלה, ווייל דאס איז וואס איך וואלט געווואלט קלארשטעלן. איך פארשטיי זייער גוט פארוואס דער עולם פרעגט עס. א מענטש קומט פרייטאג צונאכטס אין שול, ער זעט מענטשן שטיין אין בעק, ער האט נישט קיין געהעריג פלאץ פאר זיינע קינדער און געסט, אים אינטערעסירט נישט וואס עס שטייט אויף א פלאן פאר צוויי יאר ארום; ער וויל וויסן וואס עס גייט געשען יעצט. ער וויל יעצט קענען דאוועגען רואיג מיט זיינע קינדער.

מען דארף אבער קודם וויסן דעם אמת'ן מצב. דורכאויס דער גאנצער וואך איז ברוך השם נישט דא קיין גרויסער פלאץ-פראבלעם. איך דריי זיך דא כסדר; אין "ישראל שלום" איז בדרך כלל שיין מסודה, אין "מנחם זאב" איז אויך גוט, בפרט נאכדעם וואס מען בויט שוין דארט ארויס, און "בית יקותיאל" איז פיין. דער עיקר דרוק וואס מען שפירט איז שבת, בעיקר שבת ביינאכט אין געוויסע בתי מדרשים, אפילו וועט עס זענען דא נאך עטליכע שבת'דיגע קלענערע בתי מדרשים.

זיצן שבת איז טאקע א פראבלעם, און איך גיי נישט זאגן אז עס איז נישט דא. וועט א מענטש דארף שטיין ביים דאוועגען, איז אים נישט קיין נפקא מינה אויב די אנדערע זעקס תפילות פון דער וואך זענען יא גוט. דערפאר ארבעט מען יעצט אויף א לעזונג וואס זאל נישט זיין אין צוויי יאר ארום, נאר ממש יעצט.

אין די טרעילערס וואו אונזערע אפיסעס זענען ביז יעצט געווען - קעגנאיבער מאגעלענץ - וועלן יעצט צוגעגרייט א טעמפאראר בית המדרש. מען פיקסט עס יעצט אויף, און דער פלאן איז אז עס זאל זיך אי"ה גלייך נאך סוכות. מען רעדט פון פלאץ פאר בערך 150 מתפללים. דאס אליין וועט שוין אוועקנעמען א שיינעם חלק פונעם יעצטיגן דרוק.

מיטן אייבערשטנ'ס הילף, וועט דער נעקסטער גרויסער שטאפל פון משפחות וועט זיך אנהייבן אריינציען, ווילן מיר


RANGE ROVER
לאז דעם
הערש פאניקן
דו רוף מאטי פון עוועלעבל
AVAILABLE
AUTO COLLISION
TOWING. RENTAL. REPAIR.
WE TAKE IT FROM HERE.
ווילסט יאגן פון שטח?
From towing and rentals to the repair itself, we handle it all in our own shop.
Honest service, quick turnaround, and a team that keeps you informed.
א פרייליכן יו"ט.
CALL/TEXT/WA: 845.776.5555 | 238 RT. 32 CENTRAL VALLEY NY 10917 | 952 HOMESTEAD AVE. MAYBROOK NY 12543


בקיאות הש"ס קומט קיין שכונות ויואל משה!
א פרישע ברענטש ספעציעל פאר בחורי שכונות ויואל משה!
פאלגט נאך ווייטערדיגע מודעות!
845.
777.
8177
24 שעה טעל ליין



שוין זיין גרייט פון פאראויס. דעריבער ארבעט מען אויך אויף נאך א טעמפּאראַרי בית המדרש; מיר האבן אפּגעדינגען פון ר' יואל מאנן אין זיין בילדינג, ביים ענדע פון באר שבע גאס, א שטח פון בערך 5,000 סקווער פיס, וואס וועט אריינענעמען נאך עטליכע הונדערט מתפללים. דער ציל איז אז ביז דער גרויסער בית המדרש וועט זיין גרייט, זאלן די צוויי טעמפּאראַרי בתי מדרשים, צוזאמען מיט די עקזיסטירנדע בתי מדרשים, קענען אויפנעמען דעם עולם.

מען האט ביים אנהייב נישט אינגאנצן פאראויסגעזען ווי שנעל די שכונה וועט וואקסן און וויפיל זיצן מען וועט דארפן - דאס קען מען זאגן אפן. מען האט געוואוסט אז עס וועט וואקסן, אבער דער פארנעם און די שנעלקייט האבן איבערגעשטיגן וואס מען האט דעמאלטס געראכטן. יעצט דארף מען נישט זיצן און מסביר זיין פארוואס; מען דארף פשוט צושטעלן נאך פלאץ, און דאס איז וואס מיר טוען.

אין א זייטיגער נאטיץ לייגט ר' עקיבא הערש צו: דאס וואס מיר האבן מיטגעלעבט דא אין דער שכונה, האט אונז טאקע באוואויגן אז אין "עיקערס ענקלעיוו" האבן מיר געטוישט די פלענער און מער ווי פארדאפלט דעם פלאץ.

איינער פון די סטעף: עס איז וויכטיג צוצולייגן נאך א נקודה. וועו מענטשן זאגן "עס איז נישט דא געגוג בתי מדרשים", הערט זיך עס אמאל ווי עס איז גארנישט דא. למעשה האבן זיך אין דער לעצטער תקופה געעפנט און פארברייטערט עטליכע בתי מדרשים. "ישראל שלום" האט זיך געעפנט, אנדערע בתי מדרשים האבן זיך ארויסגעבויט, און נאך קלענערע מנינים זענען צוגעקומען. "בית יקותיאל" האט זיך פארשלעפט, אבער עס גייט זיך רוקן היבש פאראויס, וואס וועט ברענגן א רחבות.

דאס מיינט נישט אז מיר מעגן איגנארירן דעם דרוק, פונקט פארקערט. אבער מען דארף זען דאס גאנצע בילד: די שכונה וואקסט כסדר, און מען לייגט צו בתי מדרשים בשעת'ן וואקסן. יעצט קומט דער טעמפּאראַרי בית המדרש אין די טרעילערס, נאכדעם קומט דער גרעסערער טעמפּאראַרי פלאץ, און אינדערצווישן גייט ווייטער די ארבעט אויפן גרויסן בית המדרש, וואס וועט אי"ה האבן טויזנטער זיצן.

דער עיקר איז אז דער עולם זאל וויסן: מיר זאגן נישט "וואַרט ביז דער גרויסער שול איז פארטיג". עס איז דא א פלאן פאר דעם יעצטיגן מצב.

נאך א שטארקע נקודה, רופט זיך א צווייטער פון די סטעף: מען דארף נישט רעדן פון יענעם, איך ווייס נישט אויב עקיבא הערש לאזט רעדן פון אנדערע פראיעקטן - אבער דער פאקט איז, אז "שכונת ויואל משה" איז די איינציגסטע דעוועלאפּמענט



סופר סת"ם

ס"ת, מזוזות, מגילות, קטורת, תפלין, רצועות, בתים

ספעציעלע
סערוויס: אייער
בחור"ל קען מיטהאלטן
די פראצעדור פון
מאכן די תפלין

יואל מארקאוויטש
845-324-0063
תושב שכונות ויואל משה



אין קרית יואל וואס דער דעוועלאפער האט צוגעשטעלט פולקאמע בתי מדרשים מיט מקוואות און אפילו סידורים. אין אנדערע שכונות האט מען געגעבן דעם שטח, אדער אפילו דאס נישט, בשעת דא איז אלעס צוגעשטעלט רעדי.

וויפיל זיצן גייט זיין אינעם גרויסן בית המדרש? און וועט גייט עס זיין רעדי?

עס גייט האבן 800 מענער זיצן און 500 קינדער זיצן אי"ה. מיר ארבייטן בעז"ה אז האפענטליך ביז צוויי יאר וועט עס זיין רעדי. אזוי אויך וועט בעז"ה שוין דער נייער בית יקותיאל זיין פארטיג, אזוי אז עס וועט זיין גאר א שטארקע הרחבה אין די בתי מדרשים, צו יעדנס צופרידנהייט בסייעתא דשמיא.

עפעס דעטאלן פונעם גרויסן שול?

עס גייט זיין א רחבות און ברייטקייט, ממש א זעלטעהייט פון א שול. 6 גרויסע מנינים שטיבלעך. ריזיגע מקוה, מקוה טהרה לכבוד שבת ויו"ט. אן היכל התורה, א ריזן אוצר הספרים.

וועט מען רעדט שוין פונעם גרויסן וואוקס, קען מען נישט אויסלאזן דעם ריזיגן מאלל וואס גייט ארויף. וועט וועט מען למעשה קענען דארט איינקויפן?

עקיבא הערש: קודם כל, דער עולם קען שוין אליין זען אז דאס איז נישט מער קיין פלאן אויף פאפיר. דער בנין גייט ארויף. מען ציט שוין יעצט ארויף ב"ה דעם צווייטן שטאק. דער יעצטיגער ציל איז אז ביז חנוכה זאל די הויפט סטרוקטור זיין ארויפגעצויגן.

לויטן יעצטיגן פלאן רעדט מען פון בערך 18 ביז 24 חדשים ביז דער מאלל זאל זיין גרייט. פארשטייט זיך, ביי אזא גרויסן פראיעקט קענען זיך זאכן רוקן אהין אדער אהער, אבער דאס איז דער יעצטיגער פלאן. אויב אלעס פארט ווי געפלאנט, קען דער מאלל זיין אפן ביז א יאר און א האלב נאכדעם וואס די הויפט סטרוקטור איז ארויפגעצויגן בסייעתא דשמיא.

וואו גרויס גייט זיין דער מאלל?

עקיבא הערש: עס גייט זיין א מאלל וואס איז נישט דא אין קיין איין חרדי'שער געגענט ביז דערווייל. עס גייט האבן איבער 450 טויזענט סקווער פיס, 250 טויזענט דערפון שאפינג ספעיס און די אנדערע 200 טויזענט, פאר אפיסעס און מעדיקעל סערוויסעס. עס גייט האבן איבער 700 פארקינג פלעצער, אזוי אז עס גייט ממש זיין א געשמאק צו קומען דארט שאפינג. אזוי אויך וועלן די איינוואוינערס קענען האבן געשמאקע אפיסעס נעבן זייער הויז.

אבער איך וויל אז מענטשן זאלן פארשטיין וואס דער געדאנק פונעם מאלל איז. מיר בויען נישט קיין גרויסן בנין כדי צו קענען זאגן אז מיר האבן א גרויסן מאלל. דער ציל איז אז

THE COMMUNITY'S ORIGINAL TELEHEALTH PRACTICE
SINCE 2015

3 סטעפס צו שפירן בעסער

1
רוף
אריין
רעפיד
קעיר



ZURECH 347.765.7824



2
רעפיד
קעיר שיקט
אראפ א
ספעציעליסט

3
נאק! נאק!
רעפיד
קעיר איז
ביים טיר



RapidCare is here for you all year round.
Every season brings its own challenges, but your care should always be simple. With RapidCare, a trained technician comes directly to you, performs the necessary tests, and connects you with one of our providers through a secure telehealth visit.

RapidCare
TELEHEALTH

Betzalel Rabinowitz, NP
718.483.9555
WE BILL YOUR INSURANCE
NO OUT OF POCKET COSTS!

STREP TEST | FLU TEST | COVID TEST | RSV TEST | SEASONAL ALLERGIES | EAR CHECKS | PRESCRIPTIONS

SERVICING: MONSEY \ NEW SQUARE \ KIRYAS YOEL \ BORO PARK \ FLATBUSH \ MT. KISCO



OUR SHOWROOM HAS ONE ADDRESS: YOURS.

No guessing if it will fit, shine bright enough, or match. Our expert brings the showroom to your home, so you choose once and choose right.

Servicing Monsey, Monroe & the Catskills
845-394-5885
sales@breezelightingusa.com
BREEZE LIGHTING



א מענטש וואס וואוינט אין שכונת ויואל משה, אדער אין דער גאנצער ארומיגער געגנט, זאל האבן אלעס וואס ער דארף נאנט צו דער האנט.

היינט דארף א משפחה אסאך מאל פארן פאר איין זאך אהין און פאר א צווייטע זאך אהער. דער געדאנק איז אז דא זאל זיין אונטער איין דאך א ברייטער אויסוואל פון אלעס וואס א אידישע משפחה דארף: עסן, קליידער, סוטס, מענער שיך, פרויען שיך, קינדער-געברויכן, דזשולערי, מעדיקאל סערוויסעס און נאך. פון וועו א קינד איז קליין ביז ער וועט ער ערוואקסענער מענטש, זאלן אלע טעגליכע געברויכן זיין דא צו באקומען.

מען רעדט דא פון בערך 450,000 סקווער פיס. דאס איז א ריזיגער פארנעם, אבער די גרויסקייט אליין איז נישט דער חידוש; דער חידוש איז אז עס זאל טאקע זיין נוצבאר פארן עולם. פאר אונזער היימישער עולם.

איך וויל נישט אז א מענטש זאל זאגן: "יא, עס איז זייער שיין, אבער איך דארף סיי ווי פארן ערגעץ אנדערש ווייל דאס וואס איך דארף איז נישט דא." אויב מען בויעט שוין אזא פראיעקט, דארף עס זיין אויסגעשטעלט אז דער מאן, די ווייב און די קינדער זאלן יעדער קענען טרעפן דארט וואס זיי דארפן.

אבער דא קומט גלייך א צווייטע פראגע וואס מענטשן פרעגן: עס קומט טאקע א ריזיגער שיינער מאלל מיט און הויכן סטאנדארט, אבער מיינט דאס נישט אויטאמאטיש טייערערע רענט און דערנאך טייערערע פרייזן פארן קאסטומער?

עקיבא הערש: דאס איז א נקודה וואס איך וויל זייער שטארק ארויסברענגען, ווייל אין פאקט איז עס פונקט פארקערט.

עס איז זייער גרינג צו בויען א שיינעם מאלל און נאכדעם זאגן פאר די געשעפטן: קוק וואו דו ביסט, יעצט צאל. אבער ווער צאלט עס צום סוף? דער קאסטומער. א געשעפט קען נישט פארלירן געלט; אויב דו לייגסט אים ארויף הויכע הוצאות, דארף ער עס ערגעץ צוריקנעמען. וועו דער קאסטומער באצאלט דערפאר למעשה.

דערפאר האבן מיר זייער שטארק געקוקט אז די רענט זאל זיין נארמאלע פרייזן. אפילו אויב דער מאלל גייט זיין אויף א הויכן סטאנדארט, זענען די רענט-פרייזן זייער ענליך צו וואס אנדערע נייע שאפינג-צענטערס אין קרית יואל בעטן. מיר נוצן נישט דעם שיינעם הויכן סטאנדארט אלס א תירוץ צו בעטן אבנארמאלע פרייזן.

נאך א שטארקע נקודה וואס איך וויל מען זאל וויסן: וועו מען רעדט מיט די געשעפטן וואס וויל דינגען ביי אונז, איז די נקודה נאכאמאל און נאכאמאל, "קוואליטעט און פרייז". יא,


אייער פריינט
תושב השכונה
Vibrant Health
VITAMINS • SUPPLEMENTS • WELLNESS
LIVE VIBRANT. LIVE WELL.
א פריילכן
יום טוב
און א
גוטן וויכטן
QUALITY YOU CAN TRUST
NATURAL WELLNESS FOR EVERYONE
FRIENDLY, KNOWLEDGEABLE SERVICE
SUPPORTING A HEALTHIER YOU
845-351-1122
CALL OR TEXT
LIVE VIBRANT. LIVE WELL.



מיר ווילן האבן א שיינעם מאלל, אבער אונזער ציל איז אז דער קאסטומער זאל אריינקומען און זיך שפירן גוט, און נאכדעם זאל ער קענען גיין צום רעזשיסטער און זיך אויך שפירן גוט.

איינער פון די סטעף: איך וועל בעסער ארויסברענגען זיינע ווערטער מיט א גוטן ביישפיל, וואס איז זייער שטארק ארויסגעקומען ביים אויסקלויבן דעם גראסערי. עס איז נישט געווען אז מען האט געזוכט א גראסערי וואס איז גרייט צו צאלן די מערסטע און קוים געטראפן איינעם וואס וויל קומען. פארקערט, עס איז געווען א שיינע צאל גראסעריס וואס האבן געוואלט אריינקומען אין דעם פראיעקט; ווי נישט ווי מאכט זיך נישט אזא געלעגנהייט יעדן טאג.

וועו מען האט דורכגעקוקט וועמען צו נעמען, איז די הויפט פראגע נישט געווען נאר ווער עס קען בויען די שענסטע סטאר אדער ווער עס קען צאלן די מערסטע רענט. מען האט זיך נאכגעפרעגט אויף זייער קוואליטעט און אויף די פרייזן אין זייערע עקזיסטירנדע געשעפטן.

אויב עקיבא הערש וועט ערלויבן, קענען מיר טאקע ברעכן די נייעס אין די שפאלטענס פון "קופקע" אז מיר האבן אויסגעקליבן די באקאנטע "עווערגרין" געשעפט, וואס זיי גייען אי"ה אהערקומען אלס די גראסערי. איינע פון די הויפט סיבות פארוואס "עווערגרין" איז אויסגעקליבן געווארן, ווייל דער עולם קען זיי; זיי האבן א ריזיגן אויסוואל, זיי האבן זיך געמאכט א נאמען פאר קוואליטעט, און זיי זענען אויך זייער שטארק מיט גאר גוטע פרייזן.

טאקע גוטע נייעס. וויפיל סקווער פיס גייט זיין די גראסערי?

עקיבא הערש: דער "עווערגרין" דא איז געפלאנט צו זיין א גראסערי פון כמעט 50,000 סקווער פיס, מיט נאך בערך 50,000 סקווער פיס וועירהאוז-פלאץ. מ'רעדט פון א גאר גרויסער אפעראציע וואס זאל קענען דינען נישט בלויז די שכונה אליין, נאר די גאנצע בריטערע געגנט.

אבער לאמיר דאס קלאר מאכן: דער זעלבער יסוד וואס מען האט געגנוצט ביים גראסערי, נוצן מיר ביי די אנדערע געשעפטן. נישט בלויז "ווער וויל נעמען א סטאר?", נאר "וואס ברענגסטו פארן עולם?". איז די קוואליטעט גוט? זענען די פרייזן נארמאל? איז דאס א געשעפט וואס די משפחות דא וועלן טאקע נוצן?

איבער א העלט סענטער: ווייסט מען שוין ווער עס קומט?

עקיבא הערש: אויך עפעס וואס מיר ארבייטן גאר שווער, ווייל דאס איז עפעס וואס מען דארף די בעסטע.

מיר זענען אין געשפרעכן מיט פארשידענע סענטערס און אפאר אפציעס זענען אויפ'ן טיש. מיר לייגן אריין אסאך כוחות אז עס זאל קומען עפעס וואס גייט זיין א שטארקע בענעפיט


דְּבַשׁ וְחָלָב תַּחַת לְשׁוֹנֵךְ
abe's
ice cream
abe's
ice cream
abe's
ice cream
The original dairy ice cream from the famous Abe's Ice Cream has arrived in New York!
AUTHENTIC, CREAMY, AND IRRESISTIBLY RICH FLAVOR.

פאר די קליענטן, עפעס וואס זאל זיין אין די הויכע סטאנדארדט פארן היימישן עולם.

א שכונה פון אזא פארנעם דארף אבער מער ווי בתי מדרשים און געשעפטן. קע"ה עס זענען דא שמחות יעדע וואך; זענען דא פלענער פאר א שמחה זאל? אזוי אויך אז עס איז דא שמחות, קומען דאך געסט, דארף מען דאך האבן האטעל צימערן צו קענען דינגען. זענען דא פלענער פאר דעם?

עקיבא הערש: אין דעם נייעם גרויסן בית המדרש איז טאקע געפלאנט א שמחה-זאל. דאס איז א פשוט'ער געברויך וואס קומט מיט א וואקסנדיגער שכונה. וועט עס זענען דא קע"ה אזויפיל משפחות, זענען דא חתונות, בר מצוות, שבע ברכות און אנדערע שמחות, און מ'דארף האבן וואו דאס צו מאכן.

האסט מיר געפרעגט וועגן אן האטעל - דאס איז שוין א גוטע איידיע וואס דו האסט מיר יעצט ארייגעווארפן... אפשר וועט מען דאס נאך צולייגן צו די פלענער בסייעתא דשמיא.

איר האט געבויט "12 באר שבע" ספעציעל פאר חתן כלה דירות. אפילו אויב יעצט איז נאכנישט דא אזא שטארקער געברויך און עס נעמט צייט עס צו פארדינגען, גייט דאך אין די קומענדיגע פאר יאר, וועט די איינוואוינער גייען חתונה מאכן די קינדער אין די מאסן, זיין א פיל גרעסערער געברויך פאר חתן-כלה דירות. איז דא אין פלאן צו בויען נאך אזא סארט בילדינג אין די שכונה?

בנוגע חתן-כלה דירות איז דער ענטפער יא. מען וויל בויען נאך קלענערע דירות, אזוי אז יונגע פארפעלקער וואס מען מאכט חתונה זאלן אויך האבן אפציעס אין דער געגנט. מען רעדט פון נאך א בילדינג מיט פיר און פינף רומיגע דירות. עס זענען דא נאך פרטים וואס מען דארף אויסארבעטן, אבער דער עצם פלאן איז דא.

איינער פון די סטעף: עקיבא הערש האלט אונז אין איין זאגן: א שכונה קען נישט באשטיין נאר פון גרויסע דירות פאר משפחות וואס האבן שוין אכט קינדער. אויב דו ווילסט א געזונטע, פעסטע קאמיוניטי, דארף זיין א פלאץ פאר יונגע פארפעלקער אויך, און שפעטער פאר דער גרעסערער משפחה. מ'דארף טראכטן פונעם גאנצן בילד.

לאמיר פרעגן די שווערערע שאלה.... מענטשן האבן קאמפלעינס; אמאל וועגן א בית המדרש, אמאל וועגן אן אינפראסטרוקטור פראבלעם, אמאל וועגן עפעס אנדערש. שפירט איר אמאל אז דער עולם זעט שנעלער וואס פעלט וי דאס וואס איז שוין געטון געווארן?

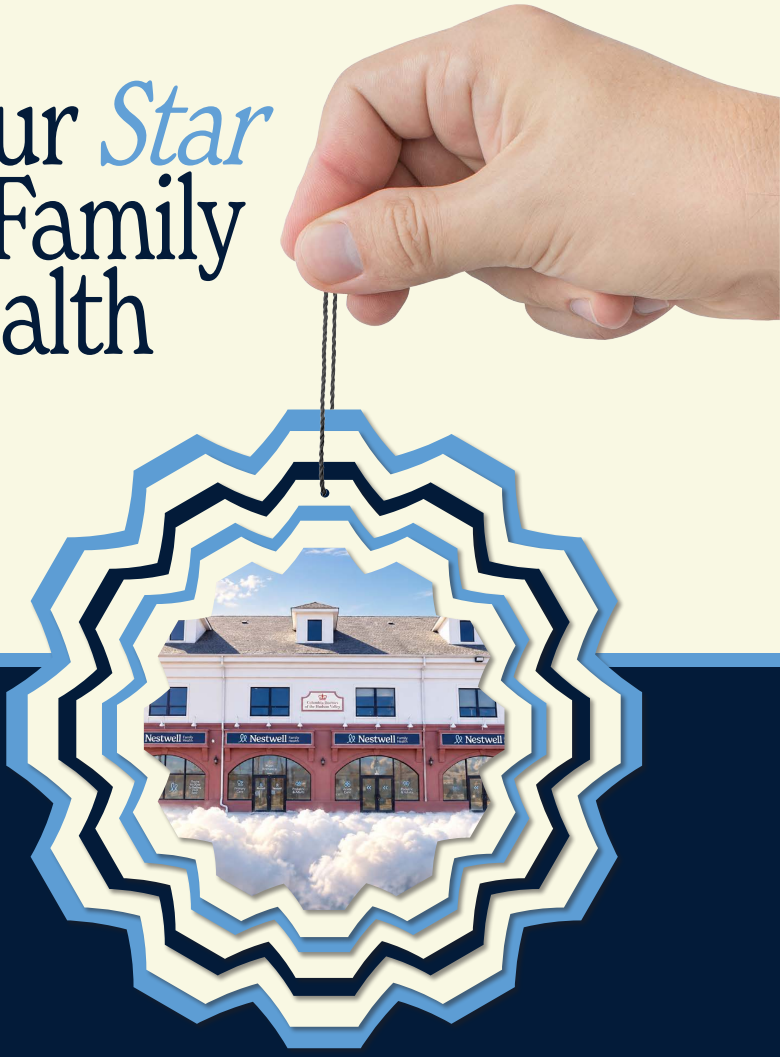
עקיבא הערש: זיכער, אבער דאס איז נאטירליך. ווען עפעס ארבעט גוט, טראכט מען נישט דערפון. ווען דו דרייסט אויף דעם קראן און עס קומט וואסער, רופט מען קיינעם נישט אן זאגן "יישר כח פאר די וואסער". אבער ווען עס קומט נישט קיין וואסער פאר צען מינוט, ווייסט שוין יעדער ווער עס איז שולדיג... דאס איז דער מציאות און מען דארף קענען לעבן דערמיט.

איך זאג נישט אז מען זאל נישט קריטיקירן; אויב עפעס דארף א תיקון, דארף מען עס זאגן און מען דארף עס פארריכטן. אבער איך וואלט יא געווואלט אז מענטשן זאלן אמאל קוקן אויפ'ן גאנצן בילד.

איינער פון די סטעף: פאר ארום די שכונה און קוק אויף די גאסן. קוק ווי ברייט זיי זענען און וויפיל פלאץ מען האט געלאזט. ווען א בילדער בויט א דעוועלאפמענט, איז דא א גרויסער יצר הרע אויסצונוצן יעדן שטיקל לאנד און מאכן דערפון נאך סקווער-פוטידזש וואס מען קען פארקויפן. דא האט מען אוועקגעגעבן זייער אסאך פלאץ פאר ברייטע גאסן און פאר א באקוועמען אויסשטעל.

דאס זעט מען נישט אויף א ביל אין פאסט קעסטל... קיינער באקומט נישט קיין בריוו אהיים אז "היינט האט דער בילדער פארדינט ווייניגער ווייל ער האט דיר געגעבן א ברייטערע גאס", אבער יעדן טאג ווען דו פארסט אהיים, נוצט מען עס. דאס זעלבע איז מיט די קוואלעטי פון די סופלייס וואס מען האט געוונצט פאר די דירות, שיין און דויערהאפטיג.

Your *Star* in Family Health



!אתנו רוכב יהיה זה

Nestwell
Family Health

745 Rt 17M #103 | 845.782.4000


50% RETAIL SPACE LEASED
evergreen
evergreen
KOSHER MARKET
SOLID SERVICE, HUGE SELECTION, GREAT PRICES,
COMING TO THE MAGNA SQUARE SHOPPING MALL MONROE NY
FOR LEASING INQUIRIES:
TEAM GRUBER
Joel Gruber
Rand Commercial - Licensed Real Estate Salesperson, NYS & NJ
845-203-4488 space@magnasquare.com


MAGNA JUST GOT EVER GREENER.
WELCOME TO MAGNA SQUARE SHOPPING MALL, THE RENOWNED
evergreen
MAGNA
MAGNA SQUARE
MONROE, NEW YORK
250K SF RETAIL SHOPPING SPACE
200K MEDICAL SPACE / CORPORATE
3K families walking distance | 10K families nearby | Thousands passing NY-17
www.magnasquare.com

יא, בייַ די בתי מדרשים האט זיך טאקע עס פארשלעפט לענגער ווי מען האט לכתחילה געוואלט. מיר זענען נישט דא דאס צו לייקענען, אבער דער ענטפער דערויף איז נישט צו זיצן און פוינטן פינגערס. דער ענטפער איז: וואס קענען מיר יעצט טון? דערפאר עפנט זיך יעצט דער צייטווייליגער בית המדרש, און דערפאר קומט שוין אויך דער צווייטער צייטווייליגער בית המדרש.

נאך איינער פון די סטעף לייגט צו: איך מיין דא דארף מען זאגן עפעס וואס עקיבא הערש ווועט אליין נישט זאגן.

דער עולם זעט נישט אייבי"ג וויפיל ער איז פערזענליך אריינגעמישט אין די ציבור'ישע ענינים פון דער שכונה. ווען בתי מדרשים האבן געדארפט נאך געלט זיך צו פארגרעסערן, האט ער נישט געזאגט "איך האב שוין געגעבן מיין חלק, יעצט זוכט אייך אן עצה, עס האט שוין נישט מיט מיר". פארקערט, ער לייגט אריין נאך און נאך.

בייַ איין פראיעקט האט אויסגעפעלט נאך ארום א מיליאן דאלאר, און ער איז נאכאמאל אריינגעקומען העלפן. שפעטער איז געווען נאך א גרויסער געברויך פאר דער מקוה, און נאכאמאל האט ער זיך אריינגעלייגט ארויסצוהעלפן.

בייַ "ישראל שלום", למשל, איז דער בית המדרש נישט איבערגעגעבן געווארן אלס א ליידיגער שול וואס דער ציבור זאל יעצט אנהייבן צוזאמשטעלן. עס איז געווען "רעדי טו מאוו אין" ווי מען זאגט; די מקוה, די בענק און אלע אנדערע וויכטיגע חלקים זענען שוין געווען צוגעשטעלט, אריינגערעכנט די עמודים און דאס קאווע שטיבל, אזוי יעדער פרט ופרט. ווען דער רבי שליט"א איז אריינגעקומען, האט ער זיך ממש געוואונדערט ווי אויסגעארבעט אלעס איז געווען. כמעט דער איינציגער פרט וואס איז נאכנישט געווען גרייט איז געווען די פרוכת, פשוט ווייל עס איז אנגעקומען עטליכע וואכן שפעטער...

(זייטיגע נאטיצן פונעם שרייבער פון די שורות: מיר דארפן מען נישט איבערצייגן איבער די אלע מעשה חסד פון ר' עקיבא הערש פאר די איינוואוינערס פונעם שכונה. וועלן מיר זענען עדות פון דער נאנט טאקע, אז זיין עסקנות פאר דער שכונה גייט אסאך ווייטער ווי בלויז די בתי מדרשים. וועלן עס קומט א יום טוב און משפחות דארפן הילף, איז ער אינוואלווד. ער מאכט זיכער עטליכע וואכן פאר יעדן יום טוב אז ווער עס דארף נאר הילף, באקומט א טשעק פון $1,800 אן קיין שום פראגעס. וועלכער נאמען איינער ברענגט, לייגט ער גלייך ארויף אויף די ליסטע מיט איין מעסעדזש.

וועלן עסקנים אין דער שכונה האבן געוואלט העלפן צושטעלן שיך פאר משפחות, איז עס געווען עקיבא הערש וואס האט עס ערלעדיגט. ד' מינים מארק, איז עס געווען עקיבא הערש. די ליסטע קען גיין ווייטער און ווייטער: בייַ שיעורים אינעם געגנט, בייַ די גמ"ח'ן אין די בתי מדרשים וואו עס ווערן פארבארגט טויזנטער דאלארן און אזוי אויך בייַ אנדערע קהלה-געברויכן. אסאך זאכן ווערן געטון שטילערהייט, וואס דער דורכשניטליכער איינוואוינער דארף אוון וועט קיינמאל נישט וויסן ווער עס האט עס באצאלט אדער ווער עס האט עס מסדר געווען.

בייַ די הילף פאר משפחות, למשל, איז דער ציל נישט צו ווארטן ביז ערב פסח וועלן איינער רופט זיך אן אז ער האט נישט. מען ארבעט שוין וואכן פריער מיט די שמשים אוון די מענטשן וואס קענען די משפחות, כדי צו וויסן ווער עס דארף הילף. עקיבא הערש פארלאנגט, אז דאס זאל ווערן קעיר געזומען ווי פריער; ער וויל אז די איינוואוינער פון דער שכונה זאלן האבן אמת'ע שמחת יום טוב.

נאך א גוטער ביישפיל: די שיעור ח"י פון הרה"ג רבי דוד גרינפעלד דומ"ץ אינעם שכונה. חוץ וואס ר' עקיבא הערש באטייליגט זיך דארט יעדן טאג, איז ער דער וואס מאכט זיכער אז די שיעור זאל פארן אן קיין אפהאלט. יעד זאך וואס עס פעלט אויס וווייסט מען עס איז ווייטער עקיבא הערש וואס וועט קעיר נעמען דערפון. די הערליכע יום התורה אוון דער סיום, איז ווייטער געווען עקיבא הערש וואס האט עס אהערגעשטעלט. אזוי ווערט די ליסטע פון


CHOSEN FOR:
QUALITY,
SERVICE,
SELECTION.
WE ARE
OPEN
CHOL HAMOED:
Mun.-Wed. 8:30am - 12:00pm
Thur. 8:30am - 1:00am
Fri. 8:30am - 1 hr. bf zman
gesheft
gesheft
א חג כשר ושמח!
33 Dinev Rd
Call/Text 845.244.9666
orders@gesheftkosher.com
www.gesheftkosher.com
Many exciting
Yom Tov
Specials in store.



זיינע מעשי חסד נאר גרעסער און גרעסער.)

הערנדיג דעם גאנצן שמועס דא, זעט אויס אז איר קוקט נישט אויף דעם דעוועלאפמענט סתם ווי א ריעל-עסטעיט פראיעקט, נאר ווי אן עקסטערע שטאט וואס דארף קענען שטיין אויף די אייגענע פיס. איז דאס דער ציל?

עקיבא הערש: הונדערט פראצענט. ווייל וואס דען מיינט א שכונה? א שכונה איז נישט אז דו ביסט געקומען, אויפגעשטעלט 2000 הייזער, פארקויפט די דירות און געגאנגען ווייטער. מענטשן דארפן דא לעבן אן ערליך געשמאקער אידישער לעבן.

א איד דארף א בית המדרש, ער דארף א מקוה, ער דארף שיעורים, ער דארף גמ"חים און ער דארף א גראסערי. זיין ב"ב דארף קענען איינקויפן און זיינע קינדער דארפן האבן וואס זיי דארפן. ווען ער מאכט א שמחה דארף ער האבן א פלאץ, און ווען א משפחה גייט דורך א שוועריע תקופה, דארף זיין א סיסטעם וואס העלפט.

דאס איז א שכונה. די רוחניות'דיגע זייט דארף זיין צוגעשטעלט, און די גשמיות'דיגע זייט דארף זיין צוגעשטעלט; איינס קען נישט קומען אויפ'ן חשבון פונעם צווייטן. דער מאלל איז א גרויסע זאך און יעדער זעט עס, ווייל עס איז ריזיג און ער ווילט פאר די אויגן, אבער א שכונה וועלט נישט געבויט נאר פון זאכן וואס מען קען פאטאגראפירן.

ווען מיר ענדיגן דעם שמועס, לאמיר אייך פרעגן א פערזענליכע פראגע, אויב איר ווילט מיר ענטפערן... איר באטייליגט זיך יעדן צופרי ביים שיעור פון רבי דוד שליט"א. וואס איז אייערע געפילן פונעם שיעור? און וואס גיט אייך דעם שטופ צו זיין דארט און נישט פארפאסן קיין צופרי?

עס איז טאקע א פערזענלדיכע פראגע... טאקע מיר פערעזענדליך האט עס געטוישט מיין לעבן. דאס אז איך קען אנהייבן מיין טאג מיט א בלאט גמרא, איז עפעס וואס איז נישט בעסערס פון דעם און מאכט אז מיין גאנצער טאג זאל גיין אנדערש.

דאס וואס דו פרעגסט איבער דעם שטופ נישט צו פארפאסן, איז טאקע אט דאס, אז דער טאג גייט אנדערש און בעסער, ווען דאס קוואלעטי פונעם שיעור איז עפעס וואס האט א טרייב קראפט עס נישט צו וועלן פארפאסן. די קלארקייט און געשמאק ווי אזוי רבי דוד גיט איבער די שיעור, איז א מתנה פונעם רבש"ע פאר די בית המדרש און דעם שיעור. עס פילט ווי סעקונדעס דאס שיעור, צוליב איר געשמאקייט.

אזוי אויך די משתתפי השיעור באשטייט פון א געשמאקער ציבור און ערנסטע מענטשן, ברענגט עס ארויף די ניוואו, אז אז עס ממש א פארגענגיג ברוחניות ובגשמיות צו אנהייבן דער טאג מיט דעם שיעור. אדרבה, איך רעקאמנדיר פאר די וואס האבן עס נאכנישט טוען געווען עס צו קומען מיטהאלטן, קביעות עיתים לתורה וועט אייך וועלן א זיסער עקספיריענס אי"ה.

א גרויסן יישר כח ר' עקיבא הערש פאר אייער צייט, א פרייליכן יום טוב.

אייער פריינט
תושב השכונה

SVM SPECIAL! Free ride to studio
Located in smith gardens

WARNING: THESE MOMENTS EXPIRE FAST.

BECAUSE NEWBORNS DON'T WAIT.



Preserve it perfect! Let us gently handle your precious one with professionality and years of experience.

Newborn | Upshern | Family | Studio | Outdoor

MK
Meitys Kornbluh
PHOTOGRAPHY

C. M. Kornbluh (Polatsek)
Call Text **845.604.0036**

Book now with a freind
get both $50 off

א שמועס מיט ר' יוסף פנחס פאללאק פון Car Safe

מיט א צייט צוריק האבן מיר שוין געהאט אין "קופקע" א שמועס מיט'ן תושב השכונה, ר' יוסף פנחס פאללאק, אייגענטומער פון Car Safe, איבער די קאר-סערוויס וואס ער האט אויפגעשטעלט און די סערוויס וואס זיי שטעלן צו פאר'ן היימישן ציבור דא אין קרית יואל.

זינט דעמאלטס איז אריבער א שטיקל צייט, און ווי יוסף פנחס זאגט אונז, איז דער ערשטער אינטערוויו נישט געווען קיין "מיר האבן גערעדט, שכח און גוט שבת". פונקט פארקערט. עס איז נאכגעקומען אסאך פידבעק פונעם ציבור – גוטע וועכטער, הערות, פארשלאגן, און יא, אויך קאמפלעינטס.

"און דאס איז פונקט וואס מיר ווילן," זאגט ער. "ווייל אויב מען הערט וואס מענטשן זאגן, קען מען ווערן בעסער."

מיר הייבן אן טאקע דעם שמועס מיט דעם: א גוטן ר' יוסף פנחס. יענער אינטערוויו האט, ווי איר האט אונז פארציילט זיך נישט געענדיגט ווען די קופקע איז אריין אין גארבידזש...

יוסף פנחס: געוועכט, "נאך דעם אינטערוויו האב איך באקומען גאר אסאך פידבעק," זאגט ער. "מענטשן האבן גערופן, געשיקט מעסעדזשעס, געזאגט וואס זיי גלייכן, און – ווי עס פאסט פאר אידן – אויך וואס זיי גלייכן נישט..."

קופקע: און דו האסט עס טאקע געוואלט הערן?

יוסף פנחס: יא! דאס איז דאך דער גאנצער וועג וויאזוי א סערוויס ווערט בעסער. ווען איינער זאגט דיר, "איך האב געווארט צו לאנג," אדער "דער דרייווער האט נישט געווואוסט פונקט וואו אריינצופארן," קענסטו עס אנקוקן ווי א טענה – אדער ווי אומזיסטע ביזנעס-קאנסאלטינג, ווי אזוי צו וואקסן די ביזנעס. מיר האבן אויסגעקליבן די צווייטע וועג.

זינט דעמאלטס האבן מיר אסאך געארבעט אויף די סיסטעם, אויף די דרייווערס, אויף קאמיוניקאציע און בכלל אויף דעם גאנצן עקספיריענס. ברוך השם, היינט הערן מיר שוין צוריק פון אסאך מענטשן אז זיי שפירן דעם חילוק.

קופקע: וואס איז נייַ זינט דעמאלטס?

יוסף פנחס: וועלן מען שטעלט אויף א סערוויס קען מען האבן זייער שיינע פלענער אויפ'ן פאפיר, אבער וועלן הונדערטער מענטשן הייבן אן עס למעשה צו נוצן, הייבסטו אן צו זען זאכן וואס דו האסט פריער נישט געזען.

ברוך השם, מיר האבן באקומען אסאך גוטע פידבעק, אבער מיר האבן זיך דווקא שטארק צוגעהערט צו די הערות. איינער זאגט אז ער האט געווארט צו לאנג, א צווייטער זאגט אז א געוויסער דרייווער דארף בעסער פארשטיין ווי אזוי צו סערווירן בעסער היימישע משפחות, א דריטער האט אן הערה איבער'ן די וועג ווי אזוי צו באשטעלן קארס.

יעדע אזא הערה איז פאר אונז אינפארמאציע. מען קוקט אריין וואס איז געשען און מען זעט וואס מען קען טון בעסער.

קופקע: אבער לאמיר אנרירן דעם עלעפאנט אינעם קאר... מענטשן פרעגן: פארוואס גוי'אישע דרייווערס? פארוואס נישט געבן פרנסה פאר אידן?

יוסף פנחס: איך פארשטיי זייער גוט די פראגע, און הלוואי וואלט דער גאנצער געברויך געקענט ווערן געדאקט בלויז דורך היימישע אידישע דרייווערס. אבער מען דארף זיין אפן מיט'ן מציאות.

די צייטן וועלן א גרויסער טייל פונעם ציבור דארף קאר-סערוויס זענען דווקא די צייטן וועלן עס איז גאר שווער פאר אידישע דרייווערס צו ארבעטן. שפעט נאכמיטאג, ביינאכט, ערב שבת, חול המועד, פארטאגס און נאך פארנומענע צייטן.

דערצו, ביי אונז דרייוון נישט די פרויען, דערפאר איז דא אזא שטארקע געברויך פאר קאר סערוויס גאר א סאך, עס איז ממש נישט מעגליך צו האבן אידישע דרייווערס זאל קאווערן די געברויך.

מען קען קעמפן מיט'ן מציאות, אבער דאס וועט נישט ברענגען קיין קאר פאר דער משפחה וואס דארף יעצט אנקומען ערגעץ.

קופקע: איז וואס איז די אנדערע ברירה?

יוסף פנחס: די אנדערע ברירה איז צו זאגן: אויב מען דארף ממילא צוקומען צו די דרייווערס, לאמיר כאטש מאכן א געהעריגע סיסטעם דערפון.

אנשטאט יעדער זאל נעמען ווער עס טרעפט זיך

DON'T FREEZE!

Instead, get more freezer space.

Freeze.
It's a breeze.

We won't describe what cooking without freezer space looks like. You know. Get your freezer and get cooking for Yom Tov.



NOW ONLY
$699.00
20 Cubic

Brooklyn Showroom:
718.387.8660
162 Wallabout St. Brooklyn, NY 11206
brooklyn@swappliances.com

Upstate Showroom:
845.777.8660
101 Carpenter Pl. Monroe, NY 10950
upstate@swappliances.com

S&W appliances

845.
777.
8177

מי יחיה - ווער ווועט לעבן אין תורה?

אין הימל האסטו געפועלט יעצט ווארט מען אויף דיין השתדלות!

שרייב דיך איין צו קונה זיין הונדערטער בלעטער גמ' מיט א לעבעדיגקייט!

24 שעה טעל ליין

און מען זאל נישט האבן קיין אויער וועז עפעס גייט נישט גוט, ארבעטן מיר אז עס זאל זיין קאנטראל. מען זאל וויסן וועד די דרייוועדס זענען, עס זאלן זיין סטאנדארטן, און אויב א קאסטומער האט א פראבלעם זאל זיין צו וועמען זיך צו וועגדן. דער ציל איז אז עס זאל זיין איינער וואס נעמט אחריות און ארבעט כסדר עס צו פארבעסערן. אז עס מוז זיין, זאל מען פראבירן צו מאכן דאס בעסטע.

קופקע: וואס מיינט למעשה "קאנטראל"?

יוסף פנחס: אז א דרייוועד פארשטייט אז ער ארבעט פאר א פירמע וואס האט ערווארטונגען פון אים. עס האט סטאנדארדן, וואס אויב פאלגט ער נישט, פארלירט ער זיין מעגליכקייט צו דרייוון פאר אונז.

אין דעם איז אריינגערעכנט ווי אזוי מען רעדט צו קאסטומערס, ווי אזוי מען פירט זיך אויף, ווי אזוי מען האלט קאמיוניקאציע, און וואס מען טוט וועז עס איז דא א פראבלעם.

בעיקר: אויב עס קומט אריין א קאמפלעינט, פארשווינדט עס נישט אין דער לופט. מען קען נאכקוקן וואס האט פאסירט און אדרעסירן דעם פראבלעם.

קופקע: רעדנדיג פון קאמפלעינטס – מענטשן האבן ליב צו קאמפלעינען...

יוסף פנחס: [לאכט] דאס איז נישט קיין נייע ערפינדונג פון Car Safe...

אבער איך האב טאקע נישט קיין פראבלעם דערמיט. פארקערט. אויב איינער האט געהאט א נישט-גוטע עקספירינענס, וויל איך עס וויסן.

וואס העלפט מיר אויב ער דערציילט עס מארגן אינדערפרי פאר דריי מענטשן אין מקוה? ביז עס קומט צוריק צו מיר האט דער דרייוועד שוין געזומען נאך 30 טריפס. אזוי אויך אויב קאלט מען א וואך שפעטער, איז שווערער צו נאכקוקן. דאס בעסטע אויב עס איז דא א פראבלעים, זאג עס גלייך פאר אונז. אזוי קען מען נאכקוקן וואס האט פאסירט און זען ווי אזוי צו פארבעסערן.

קופקע: לאמיר פרעגן אן האקעלע פראגע: ווי שנעל קומט א קאר?

יוסף פנחס: דאס איז איינע פון די הויפט זאכן אויף וואס מיר האבן געארבעט. דער ציל איז אז אין די געגנט זאל א קאר געווענליך קענען אנקומען אונטער פיר מינוט. פאר א קאר-סערוויס איז צייט נישט סתם נאך א פרט. דאס איז כמעט דער גאנצער קאנצעפט.

וועז איינער רופט א קאר, מיינט עס געווענליך אז ער דארף יעצט גיין. ער דארף נישט א קאר "וועז ס'וועט זיך מאכן".

קופקע: אונטער פיר מינוט? דאס מיינט אז מען דארף קודם אנטון די קינדער און נאכדעם רופן...

יוסף פנחס: פונקט אזוי! אויב איר רופט קודם און דערנאך הייבט מען אן זוכן דעם צווייטן שוך פונעם דריי-יעריגן, קען זיין אז דער דרייוועד וועט שוין זיין דער וואס ווארט...

אוודאי קען זיין אויסנאמען. טרעפיק, וועטער, גאר פארנומענע שעות אדער אומגעראכטענע אומשטענדן קענען מאכן א חילוק. אבער דאס איז דער סטאנדארט אויף וואס מיר ארבעטן – אז די קארס זאלן זיין נאנט און די רעספאנס זאל זיין שנעל.

קופקע: וויאזוי קען מען בכלל דערגרייכן אזא שנעלע צייט?

יוסף פנחס: מען דארף האבן גענוג דרייוועדס ארום די געגנט און א סיסטעם וואס קען ארבעטן שנעל. אויב דער נענטסטער קאר איז צוואנציג מינוט אוועק, וועט קיין שיינע עפפ אים נישט מאכן פליען...

דעריבער ארבעט מען אויפ'ן גאנצן בילד – די צאל דרייוועדס, וואו זיי געפינען זיך, און ווי אזוי א קאל וועדט איבערגעגעבן. דאס איז די שוועדע ארבייט פון הינטער די קוליסן וואס דער קאסטומער זעט נישט, אבער מיר ארבעטן שוועד, אז זיי זאלן זיין צופרידן און האבן א קאר ווי שנעלער מעגליך.

קופקע: און די פרייזן? מענטשן ווילן דאך שנעל, גוט און ביליג – אלע דריי...

יוסף פנחס: [לאכט] יא, און אויב מעגליך זאל דער דרייוועד אויך ברענגען א קאווע... די פרייזן זענען זייער ביליג וואס דאס וואס איך דארף נישט מסביר זיין, עפעס וואס יעדער זעט.

הלוואי וועז מען קען שיקן פאר'ן עולם קארס אומזונסט... אבער מען דארף געדענקען אז א סערוויס וואס דארף האבן קארס גרייט אין די געגנט און צושטעלן שנעלע סערוויס האט קאסטן.

דער קאסטומער דארף שפירן אז ער באקומט ווערט פאר זיין געלט: א שנעלע קאר, א מסודר'דיגע סערוויס און אן אדרעס וועז ער דארף הילף.

קופקע: זיכערהייט איז אויך עפעס וואס מענטשן פרעגן וועגן?

יוסף פנחס: זיכער. בפרט וועז מען רעדט פון משפחות און קינדער קען מען נישט קוקן דערויף ווי סתם נאך א ביזנעס-דעטאל.

MORE TIME
FOR WHAT
MATTERS

TAKEATAN
PROFESSIONAL CLEANING SERVICES

CLEAN & READY.
WHEN YOU ARRIVE.

Professional cleaning for second
and summer homes.

Enjoy your stay. When it's time to leave,
simply go—we take care of the cleaning.



BEFORE-YOU-ARRIVE CLEANING
AFTER-STAY CLEANING
WEEKLY & RECURRING CLEANING

BOOK YOUR CLEANING TODAY

845-912-5326
CLEAN

845-801-2216

takeatan.com

דאס איז אויך א חלק פון פארוואס עס איז וויכטיג צו האבן א מסודר'דיגע סערוויס, אנשטאט יעדער זאל זיך פארלאזן אויף סיי וועלכן דרייוער וואס מען טרעפט. דערפאר איז דא קאמערעס אין יעדע קאר, וואס מוז ארבייטן בשעת'ן וועלן געדיספעטשט, דאס איז דער וועג ווי אזוי מיר פאריכטן טאקע פראבלעמען וועלן עס קומט אריין.

קופקע: וואס ווילסטו דער ציבור זאל ארויסנעמען פון דעם צווייטן אינטערוויו?

יוסף פנחס: צוויי זאכן.

ערשטנס, אז מיר הערן אויס. אויב איינער האט א הערה אדער א קאמפלעינט, זאל ער עס נישט האלטן אין בויך. מיר ווילן עס הערן, ווייל נאר אזוי קען מען פארבעסערן.

און צווייטנס, מען דארף זיין רעאליסטיש. יעדער וואלט געוואלט אז יעדע סערוויס וואס מיר דארפן זאל קענען ווערן געגעבן דורך אידן. הלוואי. אבער דארט וואו דער מציאות פארלאנגט אנדערע דרייווערס, איז בעסער צו האבן א סיסטעם וואס ארבעט מיט זיי, שטעלט סטאנדארטן און האלט קאנטראל, ווי איידער לאזן דעם ציבור זיך אליין אן קיין געהעריגע אדרעס.

מיר האלטן נישט אז מיר זענען שוין אנגעקומען צום סוף. פארקערט – מיר זענען אינמיטן וועג. יעדע וואך לערנט מען עפעס ניי, מען הערט נאך פידבעק און מען מאכט נאך א פארבעסערונג.

קופקע: איז ווען וועלן מיר דארפן מאכן דעם דריטן אינטערוויו?

יוסף פנחס: אויב די פידבעק האלט אן אזוי, גאנץ שנעל...

נאר איין זאך: אויב איר רופט א Car Safe קאר אויפ'ן וועג צום אינטערוויו, זייט גרייט ביים טיר.

קופקע

א שמועס מיט ר' משה דרעזנער פון Mr. Shoe

אן די לעצטע וואכן האט זיך געעפנט אין שכונות ויואל משה א נייע געשעפט, Mr. Shoe, א שיך געשעפט ספעציעל פאר מענער. אונטער דעם נייעם געשעפט שטייט ר' משה דרעזנער, א תושב השכונה. מיר האבן זיך אראפגעזעצט מיט ר' משה פאר א קורצן שמועס, צו הערן ווי אזוי דער געדאנק איז געבוירן געווארן, וואס ער האט מיטגעברענגט פון זיין פריערדיגע ערפארונג, און וואס איז זיין עקספירענס פון די ערשטע וואכן זינט דער עפענונג.

קופקע: צום ערשט, פון וואו קומט אייער ערפארונג מיט שיך?

משה: וועז איך האב נאך געווואוינט אין וויליאמסבורג האב איך געארבעט אין א מענער שיך געשעפט, און דארט האב איך זיך גוט באקאנט געמאכט אינעם פעלד פון שיך. אינדרויסן קען עס אויסזען אז שיך איז א פשוט'ע זאך צו פארקויפן. מען פרעגט דעם סייז, מען ברענגט א שאכטל, און פארטיג. למעשה אסאך מאל איז עס פיל מער.

צוויי מענטשן קענען טראגן דעם זעלבן סייז אבער דארפן אינגאנצן אנדערע שיך. איינער האט א ברייטערן פוס, איינער א שמעלערן; איינער שטייט אסאך שעות אויפ'ן פוס און דארף מער באקוועמע, בשעת א צווייטער זוכט עפעס לייכטער. אזוי אויך איינער שוויצט מער און איינער ווייניגער. אן אנדערער קאסטומער זוכט מער סופארט אין שיך. אויך זענען נישט אלע פירמעס און מאדעלן די זעלבע אין סייז.

מיט ערפארונג לערנט מען זיך אויס אויסצוהערן דעם קאסטומער. וואס האט דיר געשטערט ביים אלטן פאר? וואו דרוקט עס? וויפיל שעות א טאג טראגסטו עס? פון די קליינע פרטים קען מען אסאך בעסער פארשטיין וואס צו געבן.

קופקע: וועז איר זענט געקומען וואוינען אין שכונות ויואל משה, האסטו שוין געהאט אין געדאנק צו עפענען א שיך געשעפט?

משה: גראדע יא... אהערמופנדיג האב איך געארבייט פאר א תקופה אין איינע פון די קינדער שיך געשעפטן אין קרית יואל. נאכדעם וואס איך האב געוואוינט דא און געזען דעם געברויך, אז שכונות ויואל משה איז ברוך השם א גרויסער וואקסנדער געגנט, עס איז דא קע"ה אסאך מענער און בחורים, יעדער פון זיי טראגט און שיך, און דארפן יעדע שטיק צייט קויפן נייע, האב איך מיר איינגעזען אז מיין געדאנק קען זיך אי"ה אויסארבייטן.

אזוי אויך האב איך איינגעזען אז רוב מענער האבן א פראבלעם ווען עס קומט צו קויפן נייע שיך, דאס זענען די שעות. א מאן איז בייטאג ביי דער ארבעט, נאכדעם קומט ער אהיים, ער האט א שיעור, מנחה-מעריב און נאך זאכן אויפ'ן סדר היום.

בסד

ענדליך!

א מענער שיך סטאר
אין געגענט!



Mr. Shoe
Step into Comfort
CONTACT US!
845-799-SHOE (7463)

6 Maglenitz St. #015 (Back of Building) ● 4:00pm - 7:15pm

דער ערשטער עד פון mr. shoe זוען זיי האבן געעפנט דעם געשעפט

ווען זאל ער גיין קויפן שיך?

האב איך געטראכט אז אויב מען עפנט שוין א מענער שיך געשעפט, דארף עס אויך זיין אפן אין מענער שעות - בעיקר אין די נאכמיטאג שעות, ווען מענטשן זענען שוין צוריק פון דער ארבעט און קענען אריינקומען צווישן די ארבייט און די שיעורים. דערפאר זענען מיר אפן יעדע טאג פון 4 ביז 7:15 און מיטוואך ביז 8 אזייגער, וואס איז זייער גוטע שעות פאר רוב מענער דאן צוקומען איינקויפן. (פאר אפוינטמענטס קען מען אייביג אריינרופן פאר ספעציעלע שעות, ווי למשל פאר חתנים און בר מצוה בחורים.)

קופקע: וואס זוכט דער היימישער קאסטומער בעיקר אין א שיך?

משה: קודם כל, עס דארף זיין באקוועם. א מאן טראגט אפט דעם זעלבן פאר שיך כמעט א גאנצן טאג. א שיך קען אויסזען זייער שיין, אבער אויב נאך צוויי שעה וויל מען עס אויסטוון ווייל עס איז

נישט באקוועם, האט עס נישט געטון דעם דזשאב.

נאכדעם דארף עס זיין שיין און פאסיג צום היימישן לבוש, און מענטשן ווילן פארשטייט זיך אויך אז עס זאל האלטן. דעריבער פרובירן מיר נישט סתם צו ווייזן וואס איז דא אויפ'ן שעלף, נאר צו טרעפן דעם ריכטיגן שיך פאר יענעמ'ס פוס און באנוץ.

קופקע: ווי אזוי האט דער עולם אויפגענומען דעם נייעם געשעפט?

משה: ברוך השם, זייער שיין. מיר הערן אסאך אז מענטשן זענען צופרידן בעיקר פון דער באקוועמליכקייט אז מ'קען עס ערלעדיגן דא אין שכונה, און אין שעות ווען זיי קענען טאקע קומען.

מיר זענען נאך אין די ערשטע וואכן, און דאס איז אויך די צייט ווען מיר לערנען זיך וואס דער עולם וויל. וועלכע סייזעס דארף מען מער, וועלכע סטיילס גייען שנעלער, און וואס מענטשן וואלטן געוואלט מיר זאלן צולייגן.

דאס איז איינע פון די מעלות פון א לאקאלן געשעפט: מען קען אויסהערן דעם קאסטומער און זיך צושטעלן. וועלן איינער קומט נאכאמאל, קען מען שוין וויסן וואס האט אים גוט געפאסט פאריגע מאל און אים שנעלער העלפן.

קופקע: וואס איז דיין הויפט ציל מיט Mr. Shoe?

משה: איך וויל אז דער עולם זאל וויסן אז ווען מען דארף שיך, איז דא אן אדרעס דא אין די געגנט וואו מ'קען אריינקומען אין א באקוועמע צייט, אויסמעסטן רואיגערהייט, און באקומען אן עכטע גוטע סערוויס. מיין ציל איז נישט סתם צו מאכן געלט אויפן עולם'ס חשבון, און איך זוך נישט ארויסצושטיפן שיך אויף דיינע פיס נאר ווייל דאס איז מיין ביזנעס. איך וויל אז די קאסטומערס זאלן וויסן אז ביי אונז אין געשעפט גייט מען ארויס מיט שיך וואס פאסן טאקע ריכטיג. אויב עס מאכט זיך סיי וועלכע פראבלעם מיט די שיך, קען מען גערן צוריקקומען און מיר וועלן ארויסהעלפן מיט אלעס מעגליך אז עס זאל זיין באקוועם און מ'זאל זיין בעזר השם אינגאנצן צופרידן.

לפי עניות דעתי איז דער חילוק צווישן סתם "פארקויפן" און אמת'ע "סערוויס" זייער פשוט: סתם פארקויפן מיינט אז דער קאסטומער איז צופרידן ווען ער גייט ארויס פון געשעפט; אבער גוטע סערוויס מיינט אז ער איז נאך אלץ צופרידן עטליכע וואכן שפעטער, ווען ער טראגט שוין די שיך למעשה.

קופקע: אסאך הצלחה און סייעתא דשמיא.









ביטע מתפלל זיין לרפואת די מיידל

וואס דארף א רפואה שלימה

אסתר הענדל בת רייזל

יישר כח

פון א טובה פאר חבירים ביז "דיימאנד טעלעקאם"

ער עס איז שוין אמאל אריינגעקומען צו "דיימאנד טעלעקאם" דא אין געגנט, ווייסט אז איינע פון די זאכן וואס ציט דעם עולם אהין איז די סערוויס. מען קומט אריין מיט א פראגע, א פראבלעם מיט'ן פאון, א נייע ליין וואס מ'דארף עפענען, אדער סתם צו פארשטיין וואס מ'צאלט יעדן חודש – און מ'ווייסט אז מ'וועט זיך נישט דארפן ארומדרייען א האלבן טאג ביז מ'טרעפט דעם ריכטיגן מענטש.

לכבוד יום טוב האבן מיר זיך אראפגעזעצט מיט ר' מיכל דיימאנד, אייגנטומער פון "דיימאנד טעלעקאם" א תושב השכונה, צו הערן אביסל וויאזוי ער איז בכלל אנגעקומען אין דעם ביזנעס, ווי אזוי די היימישע סעלפאון מארקעט האט זיך געטוישט, און וואס עס ליגט אונטער א זאך וואס זעט אויס אזוי פשוט ווי א קליינער פליפ־פאון.

קופקע: א גוטן ר' מיכל. לאמיר אנהייבן פון אנהייב. ווען ביסטו בכלל אריינגעקומען אין די סעלפאון ביזנעס?

מיכל: די אמת איז, איך בין נישט ממש "אריינגעקומען אין ביזנעס". עס האט זיך פשוט אזוי אנגעהויבן.

דאס איז שוין בערך צען יאר צוריק. איך בין דעמאלטס געווען א מלמד אין ווילימסבורג, און איך האב אנגעהויבן העלפן מענטשן מיט טעלעפאנען. איינער האט נישט געוואוסט וועלכע פלאן צו נעמען, א צווייטער האט געוואלט וויסן וועלכע פאון וועט ארבעטן מיט זיין סערוויס, איינער האט געהאט א פראבלעם מיט ווערייזאן, א צווייטער מיט AT&T. דעמאלטס איז נאך ספרינט אויך געווען אויפ'ן מארקעט. איך האב פראבירט צו העלפן מענטשן מיט די סערווים פון די אלגעמיינע פירמעס.

מ'דארף געדענקען אז די היימישע סעלפאון מארקעט איז זייער אנדערש ווי די אלגעמיינע מארקעט. ביי די גאס איז עס פשוט: דו ווילסט א פאון, גייסטו צו ווערייזאן אדער AT&T, אדער קויפסטו אן אייפאון. ביי אונז איז אלעמאל געווען נאך א גאנצע רשימה פראגעס. וועלכע בעיסיק פאון? וועלכע סערוויס? וואס ארבעט דערמיט? וואס איז כשר? וואס איז גוט? וואס איז ביליגער? מענטשן זענען געווען צומישט, האב איך אנגעהויבן ארויסהעלפן דא און דארט.

קופקע: דו האסט דעמאלטס געבעטן געלט דערפאר?

מיכל: ניין, אין אנהייב בכלל נישט. עס איז געווען פשוט א טובה פאר מענטשן. ספעציעל אין קאנטרי. מיר זענען געווען אין איחוד קאנטרי, און דעמאלטס איז כמעט נישט געווען דארט צו וועמען צו גיין מיט א סעלפאון פראבלעם. איז איינער געקומען: "מיכל, אפשר קענסטו מיר דאס מסדר זיין?" דערנאך איז געקומען א צווייטער, און יענער האט שוין געשיקט א דריטן.

אזוי גייט עס דאך. דו העלפסט איינעם אומזיסט, און ער באצאלט דיר צוריק מיט נאך דריי קאסטומערס... צוביסלעך איז עס געוואקסן מער און מער, ביז בערך פינף יאר צוריק איז עס שוין געווארן א געהעריגע ביזנעס.

קופקע: דו ביסט נאך די גאנצע צייט געווען א מלמד?

מיכל: יא. איך בין געווען א מלמד און דאס איז געווען א סייד דזשאב. אבער מיט דער צייט איז דער "סייד דזשאב" געווארן אביסל צו גרויס צו בלייבן אויף דער זייט.

קופקע: ווען האסטו צום ערשטן מאל געעפנט אן געשעפט?

מיכל: בערך פינף יאר צוריק, אין ווילימסבורג.

איך האב שוין געהאט קאסטומערס פריער, און איך האב שוין געהאט אן ארבעטער וואס האט מיר ארויסגעהאלפן, אבער ווען איך האב זיך ארויסגעצויגן קיין קרית יואל האב איך געזען אז איך מוז איבערלאזן א געהעריגן פלאץ פאר די ווילימסבורגער קאסטומערס. מענטשן קענען נישט יעדעס מאל זוכן וואו מיכל געפינט זיך היינט... האב איך דעמאלטס געעפנט א פשוט'ן געשעפט

אייער פריינד
תושב השכונה

Switch to Wave. Save up to $50 on Your Phone.

WAVE



When you activate a new Wave Mobile plan, you'll receive an instant discount of up to $50 on your phone purchase. Enjoy reliable service, competitive plans, and savings from day one.

Visit Diamant Telecom today and make the switch.

"diamant® telecom

diamanttelecom.com
347.388.7467

Monroe
1 Maglenitz St. #001

Brooklyn
803 Bedford Ave.

Upstate Mountain Square Mall
335 E Broadway

אין ווילִיאמסבורג. עס איז נישט געווען קיין גרויסע סטאר, נאר א געהעריגער פלאץ וואו א מענטש קען אריינקומען און ווערן געהאלפן.

דאס איז דארט געווען ביז בערך א האלב יאר צוריק. ברוך השם, היינט האבן מיר שוין אויך אין ווילִיאמסבורג א שיינעם גרויסן פלאץ.

קופקע: וועלן איז געקומען דער געשעפט קרית יואל?

מיכל: בערך צוויי יאר נאכדעם וואס איך בין ארויסגעקומען וואוינען דא.

איך האב נישט געווארטעט גלייך עפענען. איך האב געווארטעט קודם זען וואס דער עולם דא דארף און וויאזוי דער מארקעט ארבעט. אויך האט מען געדארפט זיכער מאכן אז ווילִיאמסבורג איז גוט אוועקגעשטעלט, אז איך זאל זיך קענען אריינלייגן דא.

מיר האבן קודם אביסל געהאלפן מענטשן פריוואט, און דערנאך געעפנט דעם ערשטן אפיס אויף אסטראה דא אין שכונות ויואל משה. אבער גאנץ שנעל האבן מיר געזען אז דער פלאץ איז צו קליין. ברוך השם, דאס איז געווען א גוטע פראבלעם... אבער נאך אלץ א פראבלעם.

האבן מיר אנגעהויבן זוכן א גרעסערן פלאץ, און בערך א יאר צוריק האבן מיר געטראפן דעם יעצטיגן פלאץ.

קופקע: וואס טוט דיימאנד טעלעקאם היינט? אויב איינער פרעגט דיר "וואס פארקויפסטו?" וואס איז דער ענטפער?

מיכל: בעיסיקלי קען מען עס צעטיילן אין דריי חלקים.

ערשטנס, די פאונס אליין. א מענטש דארף א פאון, קומען זיי אריין און מיר העלפן זיי טרעפן וואס זיי דארפן.

צווייטנס, מיר האבן א ריפעיר דעפארטמענט. היינט זענען פאונס טייער, און זייער אפט איז א שאד צו קויפן א נייעם פאון וועלן דער אלטער האט נאר א קליינעם פראבלעם. אויב מ'קען עס פארעכטן פאר פיל ביליגער, פארוואס זאל מען קויפן א נייעם?

און די דריטע חלק איז די סערוויס אליין – די ליינס און פלענס. מיר ארבעטן מיט די פארשידענע נעטווארקס און פרובירן צוצושטעלן פאר'ן קאסטומער וואס ער דארף.

און פארשטייט זיך, ס'איז דא יא עקסעסעריס ארום דעם – קעיסעס, טשארדזשערס און וואס מ'דארף אלס.

קופקע: אבער דיימאנד איז געווארן זייער באקאנט דווקא מיט די קאסטומער סערוויס. איז דאס געווען עפעס וואס דו האסט פון אנהייב געוואלט אוועקשטעלן?

מיכל: עס איז בעיקר געקומען ווייל מיר האבן געזען וואס מענטשן מאכן מיט.

א מענטש האט א פראבלעם מיט זיין סערוויס, רופט ער אן א גרויסע קאמפאני. ער וואלט אויף האלד, איינער הייבט אויף, דערנאך טראנספערט מען אים צו א צווייטן. דער צווייטער טראנספערט אים צו א דריטן. יעדער וויל נאכאמאל זיין נאמען, זיין נומער, זיין אקאונט. נאך א שעה אויפ'ן טעלעפאן ווייסט ער שוין מער נישט וואס די פראבלעם איז געווען... און צום סוף קומט ער צו אונז.

מיר האבן געזען אז אויב מיר ווילן טאקע סערוויסן דעם קאסטומער, דארפן מיר האבן א סיסטעם וואו מיר קענען זאכן שנעלער מסדר זיין.

דער קאסטומער דארף נישט וויסן די גאנצע חכמה אונטער'ן פאון. ער דארף נישט וויסן וועלכע קאמפאני לויפט אויף וועלכע נעטווארק און ווער רעדט מיט וועמען. ער וויל וויסן איין זאך: ארבעט מיין פאון אדער נישט? דאס איז אונזער דזשאב, אז עס זאל ארבעטן.

אזוי אויך איז אונזערע פרייזן אריינגערעכנט אלעס. די פילטער, סים קארד, אקטיווועישן. אן קיין באהאלטענע טשארדשעס וואס קומען ארויף ביים באצאלן. די פרייז וואס מיר זאגן איז די ענדגילטיגער פרייז.

קופקע: א פראגע וואס מענטשן פרעגן אסאך: פארוואס זענען די היימישע פאונס אזוי טייער? סוף כל סוף רעדט מען פון א פשוט'ן פליפ־פאון.

מיכל: דאס איז א זייער גוטע פראגע, און מענטשן כאפן נישט אלעמאל וואס גייט אריין דערין.

די גרויסע קאמפאניס פראדוצירן פאונס אין ריזיגע קוואנטומס. וועלן א גרויסע מעניופעקטשערער מאכט א מאדעל, רעדט מען פון הונדערטער טויזנטער שטיק. פארשטייט זיך אז וועלן דו מאכסט אזויפיל שטיק אויפאמאל, קאסט דיר יעדע פאון אסאך ביליגער.

די היימישע מארקעט איז זייער קליין אין פארגליך. דא רעדט מען אמאל פון דריי אדער פיר טויזנט שטיק פון א מאדעל.

און חוץ דעם דארף מען האבן דעוועלאפערס. מ'דארף צופאסן די סאפטווער, זיכער מאכן אז אלעס ארבעט ווי דער היימישער קאסטומער דארף, טעסטן דעם פאון און פארעכטן פראבלעמען.

אייער פריינט
חושב השגוה

IN CASE OF EMERGENCY



WE REPAIR

Professional phone repairs done at Diamant Telecom

Walk in broken. Walk out connected.

Cracked screens | Dead batteries | And more...

"diamant® telecom

diamanttelecom.com
347.388.7467

Monroe
1 Maglenitz St. #001

Brooklyn
803 Bedford Ave.

Upstate Mountain Square Mall
335 E Broadway

אזוי אויך די גרויסע מעניפעקטשורערס זענען נישט אזוי אינטערעסירט אין אונזערע קליינע קוואנטומס, ממילא דארף מען אסאך מאל ארבעטן מיט קלענערע פאבריקן, און דאס ברענגט מיט זיך נאך שוועריגקייטן.

דער קאסטומער זעט טאקע א קליינעם פליפ פאון און טראכט: וואס ליגט שוין דא? דער אמת איז אז ביז דער קליינער פאון קומט אן אין זיין טאש, איז שוין גענוגן א גאנצע מעשה...

קופקע: איז די קוואליטעט כאטש בעסער געווארן אין די לעצטע יארן?

מיכל: אוודאי. זייער שטארק.

וועד עס האט געהאט פון די ערשטע היימישע 4G פאונס געדענקט מסתמא אליין וויאזוי עס איז געווען. מ'האט נישט געדארפט מסביר זיין פאר'ן קאסטומער אז דער פאון האט א פראבלעם – ער האט עס שוין אליין געווואוסט...

היינט איז עס אסאך בעסער. די פאונס ווערן שטערקער, די סאפטוואר ווערט בעסער, און די קאמפאניס לערנען זיך כסדר פון די פראבלעמען.

מיר זענען טאקע מער ריפעירס ביי אונז ווי אמאל, אבער דאס מיינט נישט אז די פאונס זענען ערגער געווארן. פונקט פארקערט. עס איז פשוט דא פיל מער היימישע פאונס אויפ'ן מארקעט.

די אלטע אלגעמיינע פליפ פאונס גייען צוביסלעך ארויס, און מער מענטשן נוצן די היימישע מאדעלן. ממילא קומט אריין מער ריפעירס, אבער פראצענטואל איז די קוואליטעט זיכער בעסער געווארן.

אזוי אויך ביי אונז אליין, אז ב"ה ווי באלד מיר שטיפן אסאך סחורה, באקומען מיר ב"ה בעסערע פרייזן, אזוי אז אונזערע קאסטומערס צאלן גאר גוטע פרייזן פאר גוטע טעלפאונס, מיר האבן היינט צוטאגס די בעסטע פרייזן פאר כשר'ע טעלפאונען.

קופקע: וויפיל פאונס האט היינט א געווענליכע משפחה?

מיכל: עס ווענדט זיך אין דער משפחה, אבער בדרך כלל האט דער טאטע א פאון און די מאמע א פאון. אסאך מאל האט איינער פון די עלטערן אויך א צווייטן פאון פאר ביזנעס אדער אלס בעקאפ.

וועז מ'האט שוין גרעסערע קינדער קומט זייער אפט צו א משפחה טעלפאון. א קינד דארף גיין אין גראסערי, ער דארף ערגעץ פארן, מען דארף אים קענען דערגרייכן, האט מען א פאון וואס מ'קען מיטגעבן.

איז היינט א פאון שוין נישט ממש א זאך וואס מ'האט "איינס אין שטוב". ביי אסאך משפחות רעדט מען שוין פון עטליכע ליינס.

קופקע: לאמיר ענדיגן מיט א בליק אויף פאראויס. וואו זעסטו די היימישע טעלעפאן מארקעט אין פינף יאר ארום?

מיכל: איך ווייס נישט, און איך מיין אז וועד עס זאגט אז ער ווייסט , ווייסט אויך נישט... קוק צוריק פינף יאר. וועד האט דעמאלטס געוואוסט ווי אזוי די מארקעט וועט אויסזען היינט?

עס זענען געווען מענטשן וואס האבן געהאלטן אז נאך אפאר יאר וועט שוין קיינער נישט נוצן קיין פליפ פאון. יעדער וועט האבן סמארטפאונס און די גאנצע מארקעט וועט פארשוואונדן וועד.

למעשה זענען מיר פונקט פארקערט. עס קומען ארויס נייע היימישע פאונס, עס זענען דא מער מאדעלן, און דער עולם נוצט עס.

פון דער אנדערער זייט דארף מען זיין רעאליסטיש. דער היימישער מארקעט איז נישט קיין ריזיגער מארקעט. א מעניפעקטשערער דארף אריינליגן אסאך געלט צו מאכן א פאון, און אויב מען פארקויפט נאר אפאר טויזנט שטיק איז זייער שוועד צו מאכן דערפון געלט.

יעדער האפט אז די מארקעט וועט ווייטער וואקסן און מען וועט קענען פארקויפן גרעסערע קוואנטומס. אויב יא, וועט עס זיכער העלפן אז די פאונס זאלן וועד נאך בעסער און אפשר אויך ביליגער.

אבער פינף יאר איז א לאנגע צייט אין טעלעפאונען. אין דעם ליין קען מען זיך לייגן שלאפן מיט איין טעכנאלאגיע און אויפשטיין צופרי וועז עס איז שוין "אלט"... מיר וועלן דארפן ווארטן און זען.

קופקע: א מעסעדזש פאר אייערע קאסטומערס?

מיכל: בעיקר א גרויסן יישר כח פאר'ן עולם פארן אונז געבן די געלגענהייט זיי צו סערווירן. אונזער ביזנעס איז געוואקסן פון מענטשן וואס האבן אונז געטרויעט און געשיקט אנדערע מענטשן. און פאר אונז איז זייער וויכטיג אז א מענטש זאל וויסן אז וועז ער קומט אריין, פרובירט מען אים באמת צו העלפן.

א טעלעפאן איז נאר א קליינע כלי, אבער וועז עס ארבעט נישט קען עס מאכן א גרויסן קאפ וויי. אויב קענען מיר מאכן אז דער מענטש זאל אריינקומען מיט'ן קאפ וויי און ארויסגיין אן דעם, האבן מיר געטון אונזער דזשאב.

א גרויסן ישר כח



The Official Accessory Capital.

Chargers • Fast Chargers • Adapters • Batteries • Power Banks • Cases • Protectors •
SD Cards • Memory Cards • Cables • Earphones • Bluetooth Accessories • Ear Phones
Thousands of accessories. One destination.

"diamant® telecom

diamanttelecom.com
347.388.7467

Monroe
1 Maglenitz St. #001

Brooklyn
803 Bedford Ave.

Upstate Mountain Square Mall
335 E Broadway

הצלה קאל

אראפגעפאלן פון א לייטער

ערב סוכות. דער טאטע שטייט אויפ'ן לייטער, איין האנט האלט א ברעט, מיט די צווייטע פרובירט ער צו דערגרייכן דעם שרויף וואס ליגט – פארשטייט זיך – פונקט צוויי אינטשעס וויייטער ווי ער קען דערגרייכן...

איין קליינע באווענגונג, דער לייטער רוקט זיך, און א סעקונדע שפעטער הערט זיך א קראך! ער האט ל"ע מיאוס געטראסקעט!

"הצלה! איינער איז אראפגעפאלן פון א לייטער!"

אונטער צוויי מינוט איז אן הצלה מעמבער אויפן סצענע. אבער פאר ער לויפט גלייך צום פאציענט און פרעגט "וואו טוט וויי?", הייבט זיך שוין אן זיין ארבעט.

די ערשטע זאך איז Scene Size-Up – ער קוקט איבער דעם גאנצן בילד. איז דער פלאץ זיכער? שטייט נאך דער לייטער האלב אין דער לופטן? ליגן ברעטער אדער געצייג וואס קענען אראפפאלן? איז דא עלעקטריק ווייערס אפן? קען ער אליין צוקומען צום פאציענט אן זיך אריינצולייגן אין א סכנה? ווייל פאר מען גייט באהאנדלן מאכט מען זיכער אז ער זאל נישט ווערן א צווייטע פאציענט אויפ'ן סצענע ל"ע.

יעצט קומט דער פאציענט

דער מעמבער קוקט גלייך: איז ער וואך? רעדט ער נארמאל? ווייסט ער וואו ער איז און וואס האט פאסירט?

און דא קומט ער צו אונזער אלטער באקאנטער ABC.

A – Airway: איז זיינע לופט וועג אפן?

B – Breathing: אטעמט ער געהעריג? איז די אטעמונג צו שנעל, צו שטאט, אדער שווער? באווען זיך ביידע זייטן פונעם ברוסטקאסטן?

C – Circulation: איז דא א שטארקע בלוטונג? ווי אזוי איז דער פולס? וויאזוי קוקט אויס די הויט? זענען דא סימנים אז דער קערפער קען אריינגיין אין שאק?

דערנאך קומט א גאר וויכטיגע פראגע: וואס און ווי אזוי האט דאס פאסירט?

אין EMS שפראך רופט מען דאס Mechanism of Injury, אדער בקיצור MOI – דער וועג ווי אזוי דער מענטש איז פארוואונדעט געווארן.

עס איז א גרויסער חילוק אויב איינער איז אראפגעגליטשט פונעם לעצטן לייטער טרעפל און גלאנדעט אויפ'ן קני, אדער ער איז געפאלן פון א צען פיסיגן לייטער, מיטן קאפ צום ערד. דער מעמבער וויל וויסן: פון ווי הויך איז ער געפאלן? אויף וואס איז ער גלאנדעט? קאפ ערשט? פיס ערשט? אויפן רוקן? האט ער עפעס אנגעקלאפט אויפן וועג אראפ? האט איינער געזען דעם פאל?

די אינפארמאציע קען אים שוין געבן א בילד וועלכע סארט פארוואונדונגען ער דארף זוכן, אפילו דער פאציענט אליין זאגט: "איך בין פיין, נאר מיין האנט טוט אביסל וויי."

ביי א פאל פון א הויכן פלאץ איז נאך דא איין זאך וואס זיצט שטארק אויפן קאפ פונעם מעמבער: קאפ, האלז און רוקן.

א מענטש קען אראפפאלן און זאגן אז נאר זיין פלייצע טוט וויי, אבער דער קראפט פונעם פאל קען האבן אויך באטראפן דעם האלז אדער רוקן. דעריבער וועט מען, לויט די אומשטענדן און טרענירונג, זיין זייער פארזיכטיג מיט אומנויטיגע באווענגונגען און אפשאצן אויב עס זענען דא סימנים פון א מעגליכע רוקנבריין פארוואונדונג.

דער מעמבער וועט פרעגן: האסט פארלוירן באוואוסטזיין אפילו פאר א סעקונדע? געדענקסט דעם גאנצן פאל? האסט קאפ



ווייטאג? ביסט דיזי? פילסט דיינע הענט און פיס נארמאל?

ער וועט אויך קוקן צי די אויגן רעאגירן נארמאל, אויב דער מענטש רעדט קלאר, צי ער קען רירן די הענט און פיס, און צי ער שפירט געהעריג אויף ביידע זייטן.

יעצט קען מען אריבערגיין צום מער דעטאלירטן איבערזיכט אויפ'ן פאציענט.

אויב דער מענטש באקלאגט זיך אויף ווייטאג, קען מען נוצן די OPQRST פראגעס וואס מיר האבן שוין געשריבן אין פריערדיגע ארטיקלען: וואו האט עס אנגעהויבן? וואס מאכט עס ערגער? וויאזוי שפירט זיך דער ווייטאג? וואו פונקטליך טוט ווייַ? וויפיל פון איינס ביז צען? און האט עס זיך געטוישט זינט דעם פאל?

און צוזאמען דערמיט קומט SAMPLE: וואספארא סימפטאמען האט ער? אלערגיעס? וועלכע מעדיצינען נעמט ער? פריערדיגע מעדיצינישע פראבלעמען? וועו האט ער לעצט געגעסן אדער געטרונקען? און וואס פונקטליך האט פאסירט פארן פאל?

הצלה מעמבערס זענען טרעניירט אז ביי א טראומא־קאל קען מען זיך נישט אפשטעלן נאר דארט וואו דער מענטש זאגט אז עס טוט ווייַ.

דער מעמבער דארף דורכקוקן דעם קערפער פון קאפ ביז פיס: קאפ, פנים, האלז, ברוסטקאסטן, בויך, פלייצעס, הענט און פיס. מען זוכט פארוואונדונגען, בלוטונג, געשווילעכץ, אומנאטירליכע פארעמס, אדער אנדערע סימנים אז עפעס קען זיין געשעדיגט.

און דערצו קומען די Vital Signs: בלוט־דרוק, פולס, אטעמען, אקסידזשען און אנדערע מעסטונגען.

נישט נאר וואס דו זעסט, נאר וואס דו קענסט נישט זען

דאס איז אפשר די וויכטיגסטע נקודה ביי אזא קאל.

וועו איינער פאלט פון א לייטער קען מען זען א צעבראכענע האנט. מ'קען זען א שניט אויפן קאפ. אבער נישט יעדע ערנסטע פארוואונדונג קען מען זען פון אינדרויסן.

דערפאר קוקט דער מעמבער נישט בלויז אויף די האנט וואס טוט ווייַ. ער קוקט אויפן גאנצן מענטש, דעם גאנצן פאל, און דעם גאנצן מעכאניזם.

פון ווי הויך איז ער געפאלן? ווי האט ער געלאנדעט? וויאזוי קוקט ער יעצט אויס? זענען די vital signs סטאביל? ווערט ער בעסער אדער ערגער? איז דא עפעס וואס שטימט נישט מיט דעם פשוט'ן "איך בין פיין"?

און דאס איז א יסוד וואס לויפט דורך כמעט יעדן הצלה־קאל: נישט צו האבן Tunnel Vision, ווי באשריבן אין פריערדיגע ארטיקלען.

ווייל וועו דער פאציענט ווייזט אויפן פוס און זאגט "דא טוט מיר ווייַ", איז זייער גרינג אז אלע אויגן זאלן גיין צום פוס.

א טרענירטער מעמבער געדענקט אבער: איך בין נישט געקומען טשעקן א פוס. איך בין געקומען טשעקן א מענטש וואס איז אראפגעפאלן פון א לייטער. ווייל ווער זאגט אז ער איז געפאלן צוליב א קרומען לייטער. אפשר איז ער געפאלן צוליב א מיני סטראוק ל"ע, דארף מען אים באהאנדלן אנדערש.

דאס איז א וועלט א חילוק.

א שאלה צום דיין

געפרעגט דורך תושבי השכונה,
געענטפערט דורך רבי דוד גרינפעלד שליט"א,
דומ"ץ בביהמ"ד ישראל שלום בשכונותינו

שאלה

אויב איינער האט געמאכט א לישב בסוכה, אבער ער זעט דערנאך אז די שלאק איז געווען פארמאכט. דארף מען איבערמאכן לישב בסוכה?

תשובה

יא, מען דארף איבערמאכן.

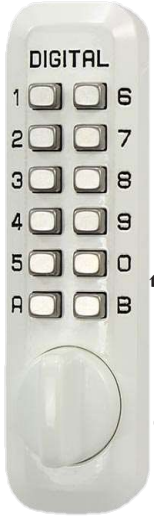
בס"ד

מיר סערוויסן אייך

- שלעסער
- נומער שלעסער
- Door Closers
- הענטלעך
- מעסטער שליסעל

רופט לאקסמיט

845-576-2481





בס"ד



אריין און ארויס
ערלעדיגט א הערליכע סעט אין געציילטע מינוטן

ריזיגע אויסוואל
פון אלע סארט אתרוגים, לולבים, און הדסים

קלארע פרייזן
יעדע אתרוג קלאר געפרייזט פון פאראויס

העפליכע סערוויס
געטרייע און געשמאק

אתרוג אינשורענס!
פארזיכערט מיט א נייעם אתרוג, אין פאל עס ווערט ח"ו פסול

לייכטע אידערבייס
קאלט'ס און ווארעמ'ס

יונגעלייט און בחורי המתיבתא
און ערשט מאליגע קויפער
באקומען היינט 15% דיסקאונט

א ספעציעלע שטאב וועט זיין
ענק צו סערווירן

שלמה הערש ברא"י עקשטיין
845-781-8796

קרן ויואל משה
55 Forest Rd.

טעגליך:
פון 1:00 מיטאג ביז 12:00 ביינאכט
מוצאי שב"ק ויו"ט:
פון 2 שעה נאכן זמן

VISA DISCOVER MasterCard AMERICAN EXPRESS


ארפּאַך
כּעין
תּדורו
מאכט אן
ארדער וועז
איר ווילט
און פון ווי
איר ווילט
THE KING
IN SERVICE
shlomies
Dial, skip the aisle™
774.7771
TEXT OR EMAIL
orders@shlomies.com
www.shlomies.com
8 Daj Blvd. HOURS: Sun-Wed 6:30 AM-10:00 PM • Thurs 6:30 AM-12:00 AM • Fri half hr. to Zman • Motzei Shabbos 12 AM
1027 Rt. 17M HOURS: Sun-Wed 6:00 AM-9:00 PM • Thurs 6:00 AM-10:00 AM • Fri 2 hr. to Zman
DPMG